

Soal Teks Prosedur Kompleks Tema Kewirausahaan

1 Stimulus

Cara Membuat Keripik Pisang untuk Dijual

Keripik pisang merupakan salah satu produk makanan yang dapat dijadikan peluang usaha. Agar menghasilkan keripik yang renyah dan tahan lama, pilihlah pisang yang masih mengkal. Kupas pisang, kemudian iris tipis menggunakan alat pengiris. Setelah itu, rendam iris pisang dalam larutan air garam selama beberapa menit. Tiriskan hingga airnya berkurang. Selanjutnya, goreng iris pisang dalam minyak panas sampai berwarna kuning keemasan. Setelah dingin, masukkan keripik ke dalam kemasan dan beri label produk.



Tujuan utama teks prosedur tersebut adalah

- A. menjelaskan manfaat mengonsumsi keripik pisang
- B. menjelaskan cara membuat keripik pisang untuk dijual
- C. menggambarkan peluang usaha keripik pisang
- D. menceritakan pengalaman membuat keripik pisang
- E. membandingkan berbagai jenis keripik pisang

2 Stimulus

Langkah Mengemas Produk untuk Meningkatkan Nilai Jual

Setelah produk makanan selesai dibuat, lakukan pemeriksaan kualitas terlebih dahulu. Pastikan produk tidak rusak dan memiliki rasa yang sesuai. Berikutnya, pilih kemasan yang bersih, kuat, dan sesuai dengan ukuran produk. Masukkan produk ke dalam kemasan secara hati-hati. Tutup kemasan dengan rapat agar produk tetap terjaga kualitasnya. Kemudian, tempelkan label yang mencantumkan nama produk, komposisi, dan tanggal kedaluwarsa. Terakhir, simpan produk di tempat yang bersih dan kering sebelum dipasarkan.



Langkah yang harus dilakukan sebelum menempelkan label produk adalah

- A. memasarkan produk kepada konsumen
- B. menyimpan produk di tempat kering
- C. memasukkan produk ke dalam kemasan
- D. memeriksa tanggal kedaluwarsa
- E. menutup kemasan dengan rapat

3 Stimulus

Cara Membuat Akun Toko Online untuk Memulai Usaha

Untuk memulai pemasaran secara daring, seorang wirausahawan dapat membuat akun toko online. Pertama, unduh aplikasi marketplace melalui telepon pintar. Setelah aplikasi terpasang, lakukan pendaftaran menggunakan nomor telepon atau alamat surel. Kemudian, lengkapi data toko, seperti nama toko, alamat, dan deskripsi produk. Setelah itu, unggah foto produk yang jelas dan menarik. Tuliskan nama, harga, serta deskripsi produk secara lengkap. Terakhir, periksa kembali seluruh informasi sebelum toko dipublikasikan.



Kata kerja imperatif yang terdapat dalam stimulus tersebut adalah

- A. aplikasi, toko, produk
- B. nama, harga, alamat
- C. unduh, lengkapi, unggah
- D. memulai, pemasaran, pendaftaran
- E. menarik, lengkap, jelas

4 Stimulus

Prosedur Membuat Minuman Kekinian untuk Usaha

Siapkan bubuk minuman, susu cair, gula, es batu, gelas plastik, dan alat pengaduk. Masukkan dua sendok bubuk minuman ke dalam gelas. Tambahkan gula sesuai selera, lalu tuangkan sedikit air hangat. Aduk hingga bubuk dan gula larut sempurna. Setelah itu, masukkan es batu secukupnya. Tuangkan susu cair hingga gelas hampir penuh. Aduk kembali minuman tersebut. Selanjutnya, tutup gelas dan pasang stiker merek sebelum minuman diberikan kepada pembeli.



Jika langkah "Aduk hingga bubuk dan gula larut sempurna" tidak dilakukan, kemungkinan yang terjadi adalah

- A. bubuk dan gula tidak tercampur dengan baik
- B. minuman menjadi terlalu dingin
- C. kemasan tidak dapat ditutup
- D. susu cair tidak dapat dimasukkan
- E. stiker merek tidak dapat ditempelkan

5 Stimulus

Cara Menentukan Harga Jual Produk

Seorang pelaku usaha harus menentukan harga jual dengan tepat agar memperoleh keuntungan. Pertama, hitung seluruh biaya yang dikeluarkan untuk membuat produk, seperti biaya bahan, kemasan, dan tenaga kerja. Kedua, jumlahkan seluruh biaya tersebut untuk mendapatkan biaya produksi. Ketiga, tentukan persentase keuntungan yang ingin diperoleh. Keempat, tambahkan keuntungan tersebut ke dalam biaya produksi. Terakhir, tetapkan harga jual dan sesuaikan dengan harga produk sejenis di pasaran.

Berdasarkan stimulus tersebut, mengapa harga produk sejenis di pasaran perlu diperhatikan sebelum menetapkan harga jual?

- A. agar produk memiliki kemasan yang lebih menarik
- B. agar harga jual tetap sesuai dengan kondisi pasar
- C. agar jumlah bahan produksi dapat dikurangi
- D. agar keuntungan yang diperoleh selalu sangat besar
- E. agar produk dapat dibuat dalam jumlah lebih banyak

