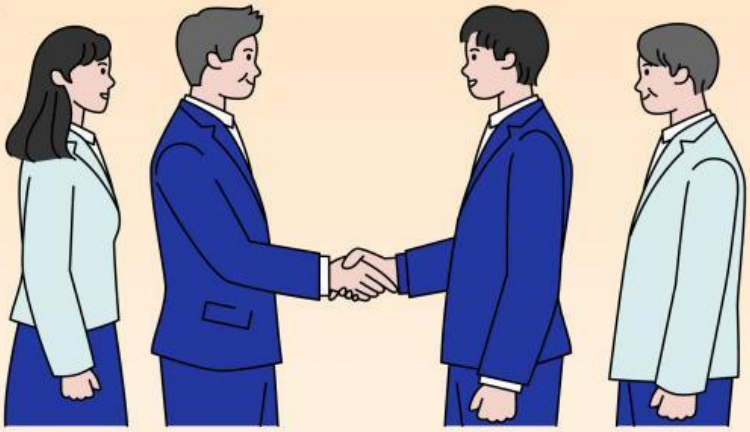
Lembar Kerja Peserta Didik

LKPD

Bahasa Indonesia Kelas X



Nama: _____

Kelas: _____

LIVEWORKSHEETS

Capaian Pembelajaran

Berbicara dan Mempresentasikan

Mempresentasikan gagasan, pandangan, arahan, dan/atau pesan berbagai tipe teks berbentuk monolog, dialog, dan/atau gelar wicara secara sistematis, kritis, dan/atau kreatif; dan mengungkapkan kepedulian dari berbagai tipe teks dan/atau teks multimodal secara kreatif.

Tujuan pembelajaran

1. Menyampaikan gagasan, pandangan, dan posisi/tawaran dalam simulasi negosiasi secara lisan dengan argumen yang logis, kritis, dan persuasif sesuai konteks (jual beli, kerja sama, penyelesaian konflik, dll.).
2. Memperagakan peran sebagai negosiator dalam gelar wicara atau role-play negosiasi dengan menggunakan diksi, intonasi, dan gestur yang tepat dan ekspresif secara kreatif.

Petunjuk pengerjaan

Tulislah nama dan kelas pada kolom yang sudah disediakan, buatlah kelompok berisi 3-5 orang dan diskusikan teks negosiasi yang telah disediakan, jawablah masing-masing soal di lembar kerja secara individu.

LIVEWORKSHEETS

Soal

Bacalah teks negosiasi di bawah ini! Sambil membaca, amatilah unsur-unsur negosiasi dan cermati isi negosiasi tersebut!

Negosiasi di lingkungan keluarga

Teks 1

Anak: "Bapak sama Ibu lagi sibuk nggak?"
Ibu: "Ibu juga lagi santai aja."
Bapak: "Lagi santai aja juga nih, memangnya kenapa?"
Anak: "Gini, Pak besok kan aku les, kalau habis pulang les boleh langsung main?"
Bapak: "Memangnya kamu nggak ada PR dari sekolah?"
Anak: " Ada, Pak, tapi sudah dikerjakan."
Bapak: "Mau pergi kemana? Jauh ya?"
Anak: "Dekat kok. Cuma main ke rumah teman aja, Pak."
Ibu: "Kamu main sama siapa aja?"
Anak: "Putri, Dinda, sama Vina, bu."
Ibu: "Gimana, Pak, Dea boleh main sama temannya nggak?"
Anak: "Gimana Pak, Dea boleh main sama temen dea 'kan?"
Bapak: "Iya, kamu boleh main sama teman kamu, tapi ingat pulangnya jangan malam-malam."
Anak: "Oke, Pak. Nanti Dea pulangnya nggak sampai malam."
Bapak: "Ingat ya, boleh main tapi jangan malam-malam."
Ibu: " Kalau main jangan sampai lupa makan."
Anak: "Oke, Pak. Oke bu."
Bapak: "Dea, kamu nggak tidur?"
Anak: "Iya, Pak, ini aku mau ke kamar langsung tidur. Selamat mlam."
Bapak: "Selamat malam."
Ibu: "Selamat tidur."

LIVEWORKSHEETS

Negosiasi jual beli

Teks 2

Pembeli : Selamat siang pak, permisi.
Penjual : Mari Mas, ada yang bisa kita bantu?

Pembeli : Di sini menyediakan sukulen dalam stok banyak bapak?Penjual : Ada, mas. Mau butuh berapakah?

Pembeli : Ada 300 pcs pak?
Penjual : Ada mas. Untuk jenis sukulennya, satu jenis saja atau acak jenis sukulennya?

Pembeli : Kalo satu jenis echeveria semua apakah tersedia?
Penjual : Kalo untuk echeveria semua sejumlah 300 pcs tidak ada mas. Stok echeveria hanya sekitar 200 pcs saja. tapi kalo acak Insya Allah siap. Bahkan lebih dari 300 pcs kita siap.

Pembeli : Kalo begitu acak saja pak. Apakah ada kategori ukurannya pak?
Penjual : Ada mas, ada yang mini, dan ada yang besar. Kalo yang besar harganya memang lebih mahal.

Pembeli : Harga per pcs yang besar berapa pak? Kemudian yang kecil juga berapa?
Penjual : yang besar 15.000 mas. Kalo yang kecil 7000. Buat pembelian partai besar, akan kita beri diskon 10% mas.

Pembeli : Wah pak, tidak bisa di diskon lagi? Besok saya ada event lagi, dan akan pesan lagi dalam jumlah lebih banyak. Kalo pas di kantong, saya akan ke sini lagi pak.
Penjual : Baik kalo gitu mas. Saya beri diskon 30%

Pembeli : Wah bener pak? Baik pak, kalau begitu saya deal. Saya butuhnya 3 hari yang akan datang. Bisa dibungkus rapi pak?
Penjual : Baik mas, bisa.

Pembeli : baik pak, untuk alamat saya WA kan ke nomor bapak. Terimakasih atas kerjasamanya.
Penjual : sama-sama mas Ardi. Senang bekerjasama, semoga kerjasama berlanjut.

Sumber: https://www.gramedia.com/literasi/pengertian-teks-negosiasi/

LIVEWORKSHEETS

Tugas kelompok

Coba perhatikan teks 1 dan teks 2 kemudian cermatilah keduanya. Berdasarkan kedua teks tersebut isilah pertanyaan tentang unsur-unsur di bawah ini dan presentasikan hasil di depan kelas!

1. Masalah yang dinegosiasikan
2. Pihak-pihak yang memiliki kepentingan dalam negosiasi
3. Perbedaan kepentingan antarkedua belah pihak
4. Tawar-menawar (pengajuan dan penawaran)
5. Persetujuan yang disepakati bersama

Lembar jawab

LIVEWORKSHEETS

Tugas kelompok

Buatlah teks negosiasi tema bebas dan peragakan hasil kerja di depan kelas!

LIVEWORKSHEETS

LIVEWORKSHEETS