

LKPD **(Lembar Kerja Peserta Didik)** **TEKS NEGOSIASI**



NAMA:

KELAS:

PELAJARAN:

TEKS NEGOSIASI

❖ APASIH TEKS NEGOSIASI ITU?

Teks negosiasi adalah teks yang berisi interaksi sosial untuk mencapai kesepakatan antara dua pihak atau lebih yang memiliki perbedaan kepentingan. Tujuannya adalah mencari solusi bersama yang tidak merugikan salah satu pihak, seperti dalam tawar-menawar harga atau penyelesaian sengketa.

❖ APA SAJA CIRI-CIRI DAN STRUKTURNYA?

Cirinya:

- Melibatkan dua pihak atau lebih
- Bersifat membujuk
- Terdapat proses tawar menawar
- Menghasilkan kesepakatan bersama

Strukturnya:

⊕ Orientasi

↳ Bagian pembuka yang berisi pihak-pihak yang terlibat, tujuan negosiasi, dan latar belakang mengapa negosiasi dilakukan.

⊕ Pengajuan

↳ Tahap dimana salah satu pihak mulai menyampaikan permintaan atau penawaran.

⊕ Penawaran

↳ Tahap tawar-menawar antara pihak-pihak yang terlibat.

Persetujuan

- ↳ Tahap akhir, di mana kedua belah pihak mencapai kesepakatan.

❖ LANGKAH PENULISAN TEKS NEGOSIASI

1. Persiapan dan perencanaan
2. Tentukan pihak terkait
3. Tentukan hal yang dinegosiasikan
4. Tentukan penutup
5. Tulis struktur teks negosiasi
6. Kembangkan kerangka menjadi teks negosiasi yang utuh.

❖ MENGAPA PENTING BELAJAR TEKS NEGOSIASI?

Karena teks negosiasi memuat konsep dasar negosiasi, yang bermanfaat dalam kehidupan sehari-hari. Dengan melakukan negosiasi, kita bisa menyelesaikan konflik tanpa memaksakan kehendak atau bahkan bertengkar.

Agar kamu lebih memahami materinya, coba cek contoh video negosiasi berikut ini!

Lengkapihlah kalimat berikut dengan mendrag lalu tempelkan kata tersebut dengan mendrop agar kalimatnya benar!

Teks negosiasi adalah suatu bentuk interaksi sosial yang bertujuan untuk mencapai _____ antara dua pihak atau lebih melalui proses _____ sehingga semua pihak memperoleh _____. Dalam teks negosiasi, pihak-pihak yang terlibat harus bersikap _____, _____, dan menghargai pendapat lawan bicara agar proses negosiasi berjalan lancar. Kesepakatan dalam negosiasi terjadi apabila kedua pihak menerima _____ yang ditawarkan. Teks negosiasi harus menggunakan bahasa yang santun agar tercipta suasana _____. Unsur penting dalam negosiasi adalah argumentasi yang logis dan _____.

Sopan

Keuntungan

Tawar-menawar

Kooperatif

Kesepakatan

Harmonis

Tawaran

Meyakinkan

Pihak yang terlibat dalam negosiasi disebut sebagai _____ dan _____. Struktur teks negosiasi yang merupakan bagian awal yang berisi salam dan sapaan untuk memulai interaksi disebut _____. Bagian akhir dari teks negosiasi yang memuat ucapan terima kasih dan salam penutup setelah kesepakatan tercapai adalah _____. Dalam negosiasi, pihak yang mengajukan penawaran awal disebut sebagai _____ dari negosiasi. Jika negosiasi tidak mencapai kesepakatan, kedua pihak akan kembali ke posisi semula. Hal ini disebut sebagai situasi _____. Tujuan utama dari negosiasi selain mencapai kesepakatan adalah menyelesaikan _____ atau perbedaan pendapat.

Negosiator

Penutup

Orientasi

Pengajuan

Permasalahan

Konsensus

Mitra negosiasi