

# LKPD (Lembar Kerja Peserta Didik) TEKS NEGOSIASI



NAME: \_\_\_\_\_

CLASS: \_\_\_\_\_

SUBJECT: \_\_\_\_\_

# TEKS NEGOSIASI

## ❖ APASIH TEKS NEGOSIASI ITU?

Teks negosiasi adalah teks yang berisi interaksi sosial untuk mencapai kesepakatan antara dua pihak atau lebih yang memiliki perbedaan kepentingan. Tujuannya adalah mencari solusi bersama yang tidak merugikan salah satu pihak, seperti dalam tawar-menawar harga atau penyelesaian sengketa.

## ❖ APA SAJA CIRI-CIRI DAN STRUKTURNYA?

Cirinya:

- Melibatkan dua pihak atau lebih
- Bersifat membujuk
- Terdapat proses tawar menawar
- Menghasilkan kesepakatan bersama

Strukturnya:

### + Orientasi

↳ Bagian pembuka yang berisi pihak-pihak yang terlibat, tujuan negosiasi, dan latar belakang mengapa negosiasi dilakukan.

### + Pengajuan

↳ Tahap dimana salah satu pihak mulai menyampaikan permintaan atau penawaran.

### + Penawaran

↳ Tahap tawar-menawar antara pihak-pihak yang terlibat.

## Persetujuan

↳ Tahap akhir, di mana kedua belah pihak mencapai kesepakatan.

### ❖ LANGKAH PENULISAN TEKS NEGOSIASI

1. Persiapan dan perencanaan
2. Tentukan pihak terkait
3. Tentukan hal yang dinegosiasikan
4. Tentukan penutup
5. Tulis struktur teks negosiasi
6. Kembangkan kerangka menjadi teks negosiasi yang utuh.

### ❖ MENGAPA PENTING BELAJAR TEKS NEGOSIASI?

Karena teks negosiasi memuat konsep dasar negosiasi, yang bermanfaat dalam kehidupan sehari-hari. Dengan melakukan negosiasi, kita bisa menyelesaikan konflik tanpa memaksakan kehendak atau bahkan bertengkar.

Agar kamu lebih memahami materinya, coba cek contoh video negosiasi berikut ini!



Bacalah setiap soal dengan cermat. Pilihlah satu jawaban yang paling tepat dengan mengklik jawaban pada pilihan A, B, C, atau D!

1. Tujuan utama dari teks negosiasi adalah...
  - A. Menyampaikan informasi secara lengkap
  - B. Mempengaruhi pendapat orang lain
  - C. Mencari kesepakatan bersama
  - D. Menyampaikan kritik kepada orang lain
  
2. Negosiasi biasanya terjadi karena adanya...
  - A. Persamaan tujuan
  - B. Perbedaan kepentingan
  - C. Konflik masa lalu
  - D. Ketidaksukaan pribadi
  
3. Bagian pembuka dalam teks negosiasi berisi...
  - A. Pernyataan setuju
  - B. Tahap tawar-menawar
  - C. Kalimat salam dan pengantar
  - D. Kesepakatan akhir
  
4. Ciri bahasa dalam teks negosiasi adalah...
  - A. Dominan menggunakan bahasa perintah
  - B. Kasar dan mendesak
  - C. Persuasif dan santun
  - D. Menggunakan bahasa ilmiah

5. Kesepakatan dapat terjadi dalam negosiasi apabila...

- A. Satu pihak dipaksa untuk menerima
- B. Kedua pihak mendapatkan keuntungan
- C. Salah satu pihak memenangkan diskusi
- D. Tidak ada pihak yang mau mengalah

**Lengkapilah kalimat berikut dengan mendrag lalu tempelkan kata tersebut dengan mendrop agar kalimatnya benar!**

Teks negosiasi adalah suatu bentuk interaksi sosial yang bertujuan untuk mencapai \_\_\_\_\_ antara dua pihak atau lebih melalui proses \_\_\_\_\_ sehingga semua pihak memperoleh \_\_\_\_\_. Dalam teks negosiasi, pihak-pihak yang terlibat harus bersikap \_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_, dan menghargai pendapat lawan bicara agar proses negosiasi berjalan lancar. Kesepakatan dalam negosiasi terjadi apabila kedua pihak menerima \_\_\_\_\_ yang ditawarkan. Teks negosiasi harus menggunakan bahasa yang santun agar tercipta suasana \_\_\_\_\_. Unsur penting dalam negosiasi adalah argumentasi yang logis dan \_\_\_\_\_. Pihak yang terlibat dalam negosiasi disebut sebagai \_\_\_\_\_ dan \_\_\_\_\_.

Sopan

Keuntungan

Tawar-menawar

Kooperatif

Kesepakatan

mitra negosiasi

Harmonis

Tawaran

Meyakinkan

Negosiator