

二、阅读

第一部分

第 23-26 题：选词填空。

A 情况 B 获得 C 举办 D 坚持 E 所有

例如：她每天都（ D ）走路上下班，所以身体一直很不错。

23. 你应该学会说“不”，而不是（ ）的要求都接受。

24. 没想到她第一次参加比赛就（ ）了这么大的成功。

25. 您说的这个（ ）很重要，我们今天就安排人去调查。

26. 我们学校经常会（ ）一些活动来丰富学生们的生活。

第 27-30 题：选词填空。

A 支持 B 方面 C 温度 D 竟然 E 小说

例如：A：今天真冷啊，好像白天最高（ C ）才 2°C。

B：刚才电视里说明天更冷。

27. A：呀，你的这个行李箱（ ）跟我的完全一样。

B：那是我去年夏天买的，你是什么时候买的？

28. A：这本（ ）很有意思，我差不多明天就能看完，后天见面时就可以还你。

B：不着急，你慢慢看，周末给我吧。

29. A：王教授，感谢您对我们工作的（ ）。

B：别客气，这是我应该做的。

30. A：你有没有李律师的电话？我想问他几个法律（ ）的问题。

B：有，我发到你手机上，你直接跟他联系就可以。

第二部分

第 31-34 题：排列顺序。

例如：A 可是今天起晚了

B 平时我骑自行车上下班

C 所以就打车来公司

B A C

31. A 现在只卖 300 块

B 原价是现在的两倍多呢，我找一件您试试吧

C 这种裙子今年非常流行，质量很好

32. A 他是我大学时的同学

B 毕业后我们就再也没联系过

C 没想到中午我去取护照时竟然遇到他了

33. A 但是他很诚实

B 小关的脾气有时候是有点儿差

C 是个值得相信的人

34. A 这种情况下，就需要及时交流

B 两个人在一起，总会遇到问题

C 如果不这样的话，关系就可能会越来越远

第三部分

第 35-43 题：请选出正确答案。

例如：她很活泼，说话很有趣，总能给我们带来快乐，我们都很喜欢和她在一起。

★ 她是个什么样的人？

- A 幽默 ✓ B 马虎 C 骄傲 D 害羞

35. 实际上，售货员太热情地为顾客介绍这、介绍那，会让我觉得极不舒服。许多人在逛商场时喜欢自己看、自己选，而不愿意总是被别人打扰。

★ “我”在逛商场时：

- A 觉得无聊 B 喜欢自己选 C 很少考虑价格 D 喜欢售货员介绍

36. 做生意讲的是“一分钱一分货”，意思是说货物的质量和价格有很大的关系，所以人们经常说“便宜没好货，好货不便宜”。

★ 一般情况下，贵的东西：

- A 广告多 B 赚得多 C 不好卖 D 质量好

37. 每到换季或者节假日的时候，各大商场都会举办一些打折活动来吸引顾客。这样人们就能花很少的钱买到质量不错的东西，有时一样的东西甚至能比平时少花一半的钱。

★ 商场举办活动是为了：

- A 检查质量 B 吸引顾客 C 举行招聘会 D 提高服务水平

38. 如果一个星期内发现有任何质量问题，我们都可以免费为您换，但是购物小票一定要留好。如果没有购物小票，我们是没法给您换的。

★ 说话人提醒他：

- A 看购物小票 B 留着购物小票 C 一个月以内换 D 东西不能换