

**INSTRUCCION.** Relacione el ejemplo con el tipo de cita correcto

Según Keeney & Raiffa (1998, citados por Daft, 2004), los prejuicios en la toma de decisiones son los siguientes:

- |  |   |
|--|---|
| 1. Exceso de confianza<br>2. Satisfacción inmediata<br>3. Efecto del ancla<br>4. Percepción selectiva<br>5. Confirmación<br>6. Contextualización | 7. Disponibilidad<br>8. Representación<br>9. Casualidad<br>10. Costos incurridos<br>11. Egoísmo<br>12. Percepción retrospectiva |
|--|---|

CITA CORTA

CITA LARGA

CITA DE PARÁFRASIS

CITA DE CITA

**Condiciones en la toma de decisiones**

**Condiciones de certidumbre.** Cuando tenemos la certeza de lo ocurrido, las decisiones que se tomen serán basadas en los pros y contras del problema. Estas condiciones son las preferidas de los gerentes (Montana y Charnov, 2004).

La escritura constituye un punto de encuentro y desencuentro de las miradas más positivas y más románticas en torno al hecho literario. En ese sentido, es útil la distinción que hace Sontag (2000):

He aquí la gran diferencia entre la lectura y la escritura. Leer es una vocación, un oficio en el cual, con la práctica, uno está destinado a ser cada vez más experto. Como escritor, lo que uno acumula son ante todo incertidumbres y ansiedades (pág. 7).

La **estructura organizacional** "es la distribución formal de los puestos de una organización" (Robbins & Coulter, 2010, p. 185).