

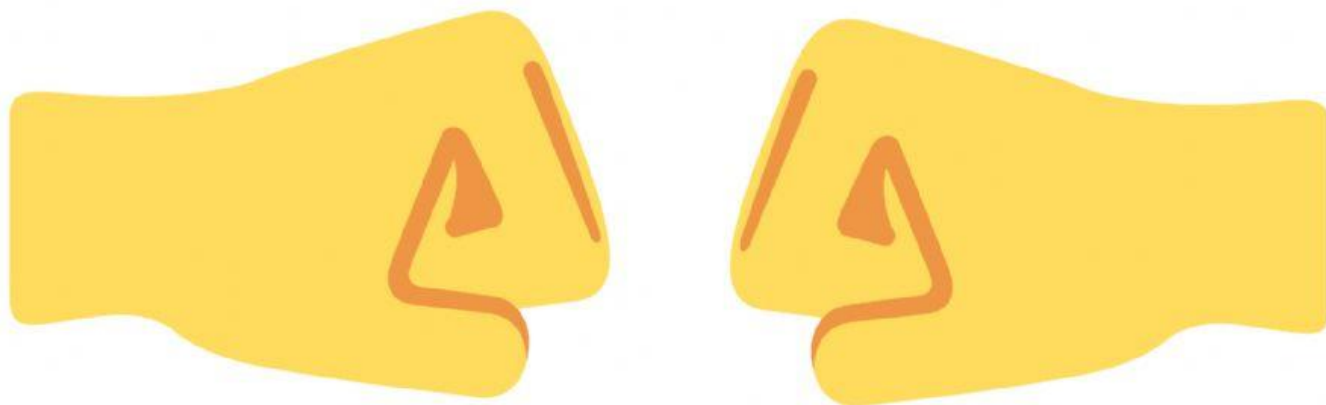


Tactici de negociere

În prezentarea "Tehnici și tactici de negociere bazate pe raționamente, structuri logice și abstracte", conform opiniei lui Patrick Audebert-Lasrochas, există 10 categorii de tactici de negociere. Citiți cu atenție fiecare tactică și dați un exemplu.



1. TACTICĂ DE AMENINȚARE



“

2. TACTICĂ DE DESTABILIZARE

3. TACTICA DE MANIPULARE A INTERLOCUTORULUI





4.TACTICA CONFLICTUALĂ



The background of the slide is a solid teal color. It is decorated with various white winter-themed illustrations. In the top left corner, there is a cluster of white circles of different sizes, resembling snow or bubbles. In the top right corner, there are four detailed white snowflakes of varying sizes. Along the bottom of the slide, there is a white silhouette of a mountain range with several evergreen trees in front of it. The title '5. TACTICA COOPERANTĂ' is written in a bold, black, sans-serif font, centered on the slide.

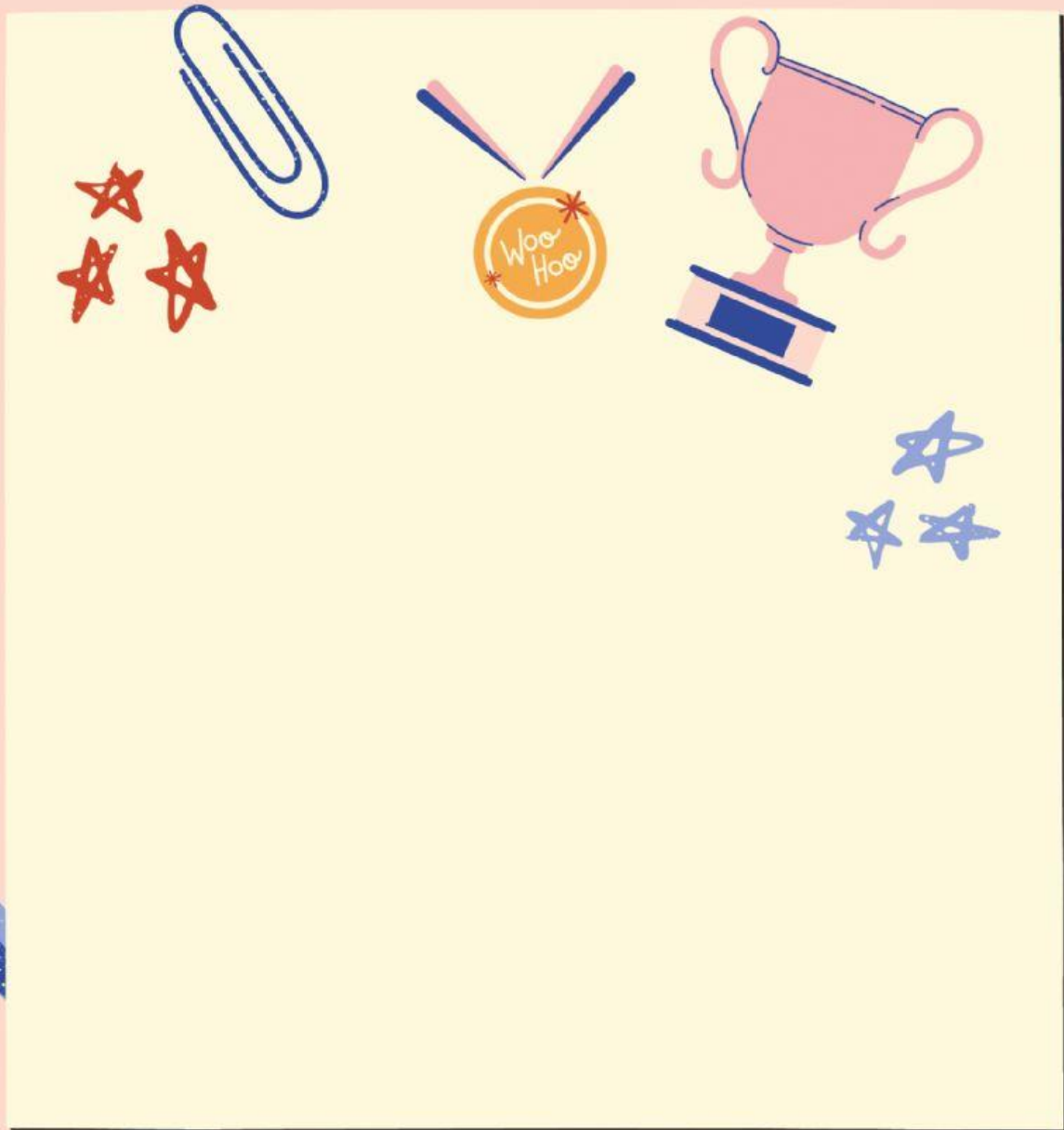
5. TACTICA COOPERANTĂ





6. TACTICA DE RECIPROCITATE

7. TACTICA DE ARGUMENTARE



8. TACTICA TERMIINALĂ

