



E-LKPD BERBASIS *DISCOVERY LEARNING*
TEKS NEGOSIASI

Kelas
X

Mata Pelajaran
BAHASA INDONESIA

Belajar Bernegosiasi



Nama :

Kelas :

Tanggal :

Panduan Penggunaan E-LKPD

a. Bagi Guru

- 1) Guru harus memahami isi E-LKPD terlebih dahulu, sebelum menerapkannya dalam pembelajaran.
- 2) Guru harus menjelaskan tujuan dan penggunaan E-LKPD ini dengan benar dan jelas.
- 3) Berikan bimbingan kepada peserta didik dalam melakukan diskusi
- 4) Guru harus berperan sebagai fasilitator dan membantu peserta didik dalam memecahkan masalah.
- 5) Melakukan evaluasi dan penilaian.

b. Bagi Peserta Didik

- 1) Peserta didik berdoa terlebih dahulu sebelum menggunakan E-LKPD.
- 2) Peserta didik membaca Kompetensi Dasar (KD) dan tujuan pembelajaran yang ingin dicapai.
- 3) Peserta didik harus memahami uraian materi dengan membacanya secara seksama dan teliti.
- 4) Diskusikan lembar kerja peserta didik yang sudah disediakan dengan sungguh-sungguh.

Kompetensi Dasar

- 3.11 menganalisis isi, struktur (orientasi, pengajuan, penawaran, persetujuan penutup), dan kebahasaan teks negosiasi.
- 4.11 mengkonstruksikan teks negosiasi dengan memerhatikan isi, struktur (orientasi, pengajuan, penawaran, persetujuan, penutup) dan kebahasaan.

Tujuan Pembelajaran

Disediakan peralatan komunikasi dan internet, melalui Model Pembelajaran Discovery Learning peserta didik dapat menjelaskan ciri Teks Negosiasi; menjelaskan cara menyampaikan pengajuan, penawaran dan persetujuan; mengemukakan pengajuan, penawaran dan persetujuan dalam negosiasi; mempraktikkan Teks Negosiasi berdasarkan studi literasi dan contoh dengan komunikatif, secara mandiri, santun, teliti, dan tanggung jawab.



Ayo Membaca



Yuk simak video
kegiatan negosiasi di
atas

Copyright to:
<https://youtu.be/8aso650H6jU>

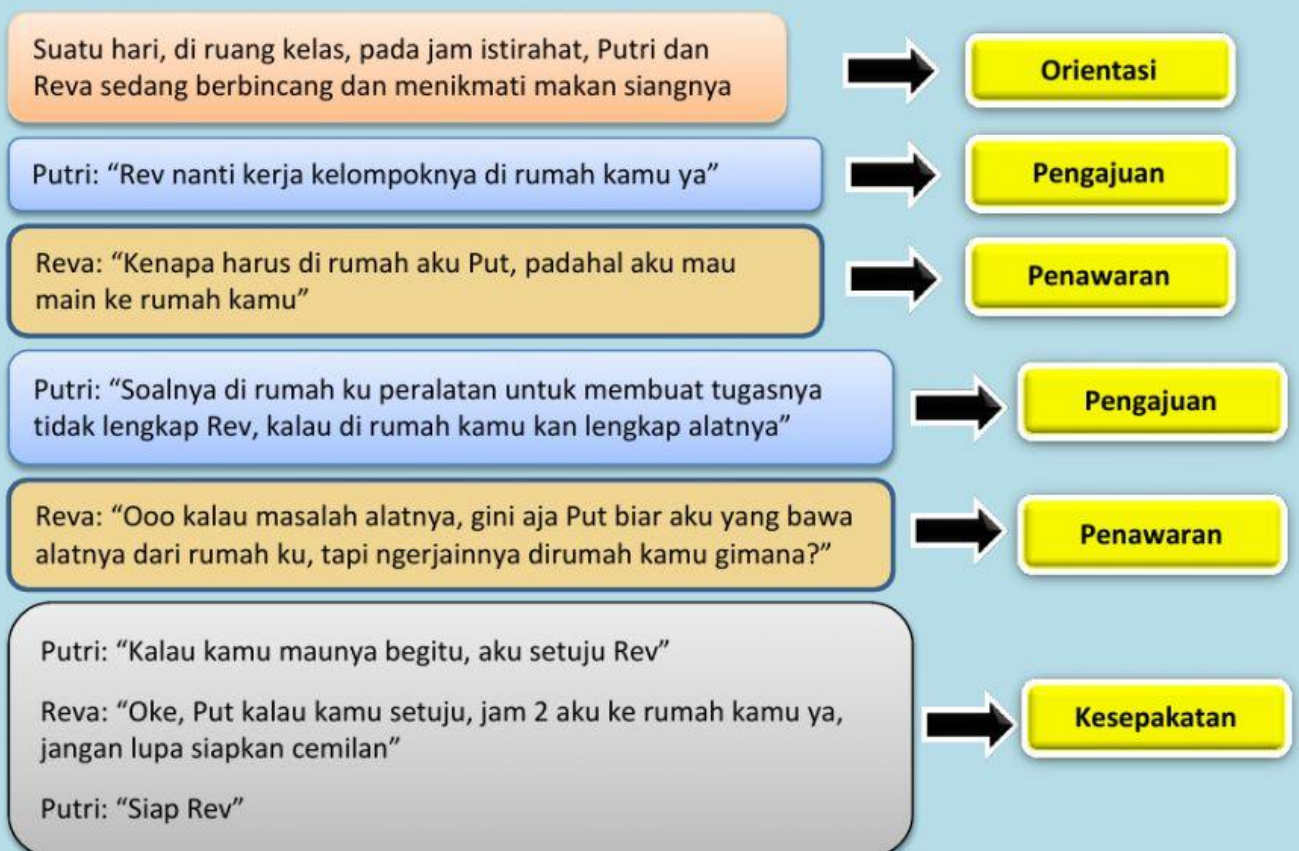
Setiap manusia umumnya pernah melakukan tawar menawar dengan orang lain dalam hal jual beli, pengusaha dan pihak bank, kegiatan sekolah maupun di rumah, dan lainnya. Tawar menawar ini sering disebut juga dengan negosiasi. Ciri-ciri teks negosiasi yang paling menonjol yaitu dapat mencari penyelesaian dan menghasilkan keputusan yang saling menguntungkan. Tujuan dilakukan negosiasi untuk mendapatkan kata 'sepakat'.

Menurut KBBI, **negosiasi** berarti tawar menawar dengan jalan berunding guna mencapai kesepakatan bersama antara satu pihak (kelompok atau organisasi) dan pihak (kelompok atau organisasi) lainnya. Negosiasi merupakan proses penetapan keputusan secara bersama antara beberapa pihak yang memiliki kepentingan berbeda. Negosiasi merupakan suatu cara dalam menetapkan keputusan yang dapat disepakati oleh dua pihak atau lebih untuk mencukupi kepuasan pihak-pihak yang berkepentingan.

Klik disini

untuk mendapatkan materi lebih banyak

Perhatikan contoh struktur teks negosiasi berikut ini:



Bahasa dalam teks Negosiasi

Negosiasi biasanya menggunakan bahasa persuasif. Hal tersebut bertujuan untuk membujuk atau meyakinkan pasangan negosiasi. Selain menggunakan bahasa yang persuasif juga menggunakan bahasa yang santun.

Contoh bahasa persuasif

- “Kalau di harga itu , ibu belum bisa melepas rumah ini. Bagaimana kalau ibu beri pilihan, jika saudara Mayang benar-benar menginginkan rumah ini, ibu bisa memberi waktu 2 minggu untuk saudara melunasi sisa dari harga anggaran saudara yaitu 25 juta lagi. Bagaimana saudara Mayang?”
- “Tidak bisa turun lagi Bu ?”

Contoh bahasa yang santun

- “Bapak memberikan penawaran berapa?”
- “Apa harganya tidak bisa dinego?”
- “Silakan duduk!”
- “Baiklah, saudara. Kita ambil jalan tengahnya saja.”
- “Sepertinya harga yang menarik, Pak.”
- “Ada yang bisa saya bantu?”
- “Tidak ada diskon, Mbak.”

Contoh bahasa yang tidak santun

- “Anda berani bayar berapa?”
- “Mahal sekali!”
- “Jangan gila! Masa harganya segitu!”
- “Kamu mau tidak? Kalau tidak mau saya berikan orang lain.”

Agar kamu dapat memahami lebih dalam mengemani struktur negosiasi, mari simak video berikut ini.



Ayo
Menonton

Copyright to:
<https://youtu.be/XTDVDwmwpKs>

untuk mengukur pemahaman kamu mengenai struktur teks negosiasi kerjakan latihan berikut ini dengan teliti.

Latihan 1

Kotak Centang

Klik tanda centang pada kolom yang menunjukkan teks negosiasi dan klik tanda silang jika teks tersebut bukan teks negosiasi

Teks 1

Pembeli: "Pak saya mencari novel laut bercerita karya Laila S. Cudhori, apakah ada?"
Penjual: "Ada nak, sebentar bapak ambilkan"
Pembeli: "siap pak"
Penjual: "yang ini nak?"
Pembeli: "Iya pak, berapa harganya pak?"
Penjual: "90.000 nak"
Pembeli: "nggak bisa kurang lagi, Pak?"
Penjual: "paling pasnya 85.000 nak"
Pembeli: "nggak bisa 80.000 saja pak?"
Penjual: "Wah itu sudah harga pasnya nak"
Pembeli: "Baiklah pak, saya ambil bukunya, ini uangnya pak"
Penjual: "Terimakasih nak"
Pembeli: "Sama-sama pak"

☐ ✓☐ X

Teks 2

Putri: "Ina, sini"
Ina: "Ada apa put?"
Putri: "Kok kamu keluar tidak memakai jilbab?"
Ina: "Aku Cuma mau ke warung, Put, dekat sini, ribet ah pakai gituan"
Putri: "Ina, sebagai seorang muslim kita diwajibkan untuk memakai hijab, karena rambut itu bagian dari aurat"
Ina: "Ooo gitu ya put, yaudah lain kali aku pakai jilbab kalau keluar rumah"

☐ ✓☐ X

3. Berikut ini tempat atau hal umum yang dapat melakukan proses negosiasi adalah...

Berilah tanda centang pada jawaban yang tepat

Bisnis, sekolah, kantor

Pasar, Bisnis, dan Bank

Rumah sakit, dan warung

Semua Benar

Latihan 2

Analisis struktur teks negosiasi pengusaha dengan pihak bank berikut dengan memilih nomor dibagian bawah teks

Pengusaha : "Usaha ini sudah turun temurun dari kakek saya.
Saya berencana membangun usaha ini menjadi
lebih besar lagi pak"

Pihak Bank : "Selamat siang, Pak. Silahkan duduk"

Pengusaha : "Siang, Pak. Ya, terimakasih, Pak"

Pihak Bank : "Begini mbak, saya mempunyai usaha bahan-bahan bangunan
seperti, sirtu, batu bata, tanah, semen, dll. Saya ingin
mengajukan proposal peminjaman uang mbak"

Pihak Bank : "Bisa saya liat proposalnya?"

Pengusaha : "Silahkan mbak"

Pihak Bank : "Begini, Pak. Untuk proposal ini tidak ada masalah,
hanya saja untuk peminjaman dengan jumlah
Rp.500.0000.000.00 kami dari pihak bank tidak
dapat memenuhinya, pihak bank hanya sanggup
memenuhi Rp. 3000.000.000.00 dengan bunga
5%"

Pengusaha : "Tidak bisa ditambah lagi mbak? Saya yakin usaha ini akan sukses"

Pihak Bank : "Maaf, Pak. Dikarenakan bapak baru pertama kali melakukan
peminjaman disini, untuk itu hanya Rp. 3000.000.000.00 yang

Pengusaha : "Baiklah mbak, kalau tidak bisa, Rp. 300.000.000.00 juga
tidak apa-apa"

Pihak Bank : "Baik, Pak, sebentar ya"

Pihak Bank : "Ini pak uangnya Rp. 300.000.000.00 dengan bunga 5

Pengusaha : "Iya mak, terimakasih"

Orientasi

Pengajuan

Penawaran

Persetujuan

Latihan 3

Pilihlah jawaban yang tepat.

1. Cermati kutipan teks berikut ini.

Karyawan : “Pak, apakah gaji saya tidak bisa dinaikan lagi?”

Kutipan teks tersebut merupakan struktur?

- a. Orientasi
- b. Pengajuan
- c. Penawaran
- d. Persetujuan

2. Cermati kutipan teks berikut ini.

Penjual : “Selamat siang, mbak. Ada yang bisa saya bantu?”

Pembeli : “Iya selamat siang kak. Saya mencari notebook Acer apakah ada kak?”

Penjual: “Ada mbak, ini brosurnya mohon dilihat dulu mbak, ini ada beberapa seri notebook Acer mbak”

Kutipan teks tersebut merupakan struktur?

- a. Orientasi
- b. Pengajuan
- c. Penawaran
- d. Persetujuan

Drop Down

1. Tujuan dilakukannya negosiasi untuk mencapai...
2. Kata lain dari orientasi adalah...
3. Di dalam teks negosiasi, bahasa yang digunakan untuk mengajak pihak lain agar mau memenuhi permintaan kita adalah

Latihan 4

Lakukanlah pengamatan pada kegiatan pengajuan, penawaran, dan persetujuan negosiasi antara pedagang di pasar secara berkelompok, masing-masing kelompok terdiri dari 3 orang.

Kemudian tentukan struktur negosiasi yang dilakukan antara pedagang dan pembeli, serta amatilah bahasa yang digunakan antara penjual dan pembeli tersebut.

Lalu simpulkanlah hasil pengamatan tersebut ke dalam kotak kesimpulan yang telah disediakan.



Setelah mempelajari dan melakukan pengamatan tentang negosiasi, dapat saya simpulkan bahwa

.....

Klik emoticon yang menggambarkan perasaan anda dalam mengikuti pelajaran ini



Jika sudah selesai mengerjakan, silahkan klik
Finish