

❖ Relaciona las dos columnas, según las definiciones correspondientes.

Se fundamentan en los presupuestos de ventas, costos y gastos que se analizaron en las unidades anteriores. Para realizar un presupuesto se deben considerar una serie de supuestos básicos sobre los cuales se puede proyectar las cifras financieras.

Estado de resultados proyectado

Con esta información puede proyectar su volumen de ingresos.

Presupuesto de costos

Se debe incluir los costos de vender un producto o prestar un servicio, y debe ser realizado en función del tipo de empresa que se trate, es decir si es industrial, comercial o de servicios.

Presupuesto de ventas

Se refiere a los gastos de administración, ventas y financieros en los que se incurrirá en la operación de la empresa. Aquí se debe diferenciar entre gastos fijos y variables.

Proyecciones financieras

Incluirá los ingresos por ventas, los costos y los gastos contables que se proyecta tendrá el emprendimiento, realizado en períodos mensuales de hasta por lo menos 5 años.

Presupuesto de gastos