❖ Relaciona las dos columnas, según las definiciones correspondientes.

Se fundamentan en los presupuestos de ventas, costos y gastos que se analizaron en las unidades anteriores. Para realizar un presupuesto se deben considerar una serie de supuestos básicos sobre los cuales se puede proyectar las cifras financieras.	**Estado de resultados proyectado**
Con esta información puede proyectar su volumen de ingresos.	**Presupuesto de costos**
Se debe incluir los costos de vender un producto o prestar un servicio, y debe ser realizado en función del tipo de empresa que se trate, es decir si es industrial, comercial o de servicios.	**Presupuesto de ventas**
Se refiere a los gastos de administración, ventas y financieros en los que se incurrirá en la operación de la empresa. Aquí se debe diferenciar entre gastos fijos y variables.	**Proyecciones financieras**
Incluirá los ingresos por ventas, los costos y los gastos contables que se proyecta tendrá el emprendimiento, realizado en períodos mensuales de hasta por lo menos 5 años.	**Presupuesto de gastos**

LIVEWORKSHEETS