

## APRENDIENDO A PONERSE DE ACUERDO

1) Intenta descifrar los consejos para llegar a un buen acuerdo y solucionar los conflictos.

Escucharse mutuamente y atender los argumentos de cada parte

#star dispuesto a cada uno y a algo

Buscar las coincidencias entre los dos puntos de vista

Reconocer los beneficios de llegar a un acuerdo

Medir una situación en la que la otra parte negocia el acuerdo de buena gana, evitando que se sienta humillado

2) Lee las siguientes acciones negativas y escribe cuál de las acciones positivas anteriores es buena para evitarla.

### ACCIONES NEGATIVAS A EVITAR CUANDO SE INTENTA LLEGAR A UN ACUERDO

Empeñarse en una idea sin escuchar otras.

Actuar con demasiado orgullo y egoísmo.

Mostrar un sentimiento de superioridad.

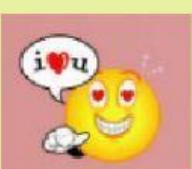
Tener en cuenta solo las diferencias respecto a las otras opiniones.

Iniciar el diálogo con la idea de nada se va a solucionar.

3) Observa cada situación y escribe las consecuencias que tendrán de NO LLEGAR a un buen acuerdo.



4) Asocia dibujo y concepto



JUSTICIA

TOLERANCIA

RESPETO

AMOR

PAZ

ALEGRÍA

5) Ordena las frases

RESPETAR DE CADA UNO. LAS DIFERENCIAS NOSOTROS PODEMOS Y NECESIDADES

ES EL RESPETO. DEL DIÁLOGO CONSTRUCTIVO FUNDAMENTAL LA BASE

IDEAS MÁS TOLERANTES. PENSAR, HABLAR NOS HACE E INTERCAMBIAR