

HAGO Y RECUERDO**1. Arrastrar los conceptos para determinar el costo de ventas**

Unidades
Inventario Inicial
Requerido para vender
Ventas a crédito
Compras
Inventario Final

CONCEPTO
Artículo
(=) Costo de Ventas

2. Ordene según corresponda**CICLO PRESUPUESTARIO**

3. Relacione según corresponda:

CONCEPTOS
Presupuesto que permite conocer la cantidad de unidades a comprar.
Presupuesto que determina el ingreso por ventas
Presupuesto que permite conocer la salida de dinero.
Presupuesto que permite conocer el flujo de ingresos que tendrá la empresa.
Para conocer el inventario final que permite el cálculo de costo de ventas se necesita de que presupuestos
El inventario final del periodo anterior será para el próximo periodo el inventario

Presupuesto o información
Inventario Inicial
Presupuesto de desembolso Unidades a adquirir + costo de compra
Presupuesto de ventas
Presupuesto de cobranzas
Unidades a adquirir