

**HAGO Y RECUERDO****1. Arrastrar los conceptos para determinar el costo de ventas**

Unidades	CONCEPTO
Inventario Inicial	Artículo
Requerido para vender	
Ventas a crédito	
Compras	
Inventario Final	(=) Costo de Ventas

**2. Ordene según corresponda****CICLO PRESUPUESTARIO**

**3. Relacione según corresponda:**

CONCEPTOS	Presupuesto o información
Presupuesto que permite conocer la cantidad de unidades a comprar.	Inventario Inicial
Presupuesto que determina el ingreso por ventas	Presupuesto de desembolso
Presupuesto que permite conocer la salida de dinero.	Unidades a adquirir + costo de compra
Presupuesto que permite conocer el flujo de ingresos que tendrá la empresa.	Presupuesto de ventas
Para conocer el inventario final que permite el cálculo de costo de ventas se necesita de que presupuestos	Presupuesto de cobranzas
El inventario final del periodo anterior será para el próximo periodo el inventario	Unidades a adquirir