CEBA
Elvira García y García

APRENDO en casa
Educación Básica Alternativa

Actividad 1

Aplicamos estrategias para vender el producto (bien) o servicio

- Arrastra las estrategias de ventas que se presentan a continuación, a cada momento del proceso de venta:

Realiza eventos presenciales para fidelizar y atraer clientes

Planificar promociones y regalos para los clientes

Procura empacar adecuadamente los productos

Revisar y tomar en cuenta las opiniones y sugerencias de los clientes

Elaborar una lista de clientes para hacerles seguimiento

Dar a conocer el producto por redes sociales

Antes de la venta	Durante de la venta	Después de la venta
1.	1.	1.
2.	2.	2.

Experiencia de aprendizaje 8 — 3º grado - Ciclo avanzado

LIVEWORKSHEETS