第八课 独家代理

国际贸易中的代理主要是销售代理。出口商与国外的代理商签订代理协议，委任他们推销商品。按照佣金率和交易数额支付佣金。代理商熟悉当地市场情况，更容易与当地的批发商、零售商建立业务关系，代理商也可以用已有的销售网络。帮助出口商开发国外市场，增加产品的销量。

销售代理可分为三种，总代理，独家代理和一般代理。

总代理是出口商的全权代表代表，出口商从事销售和其他各种商务活动，并且有权委任代理。

独家代理是有商品专卖权的，代理出口商不能在协议规定的地区找别的代理。

一般代理是没有商品专卖权的，代理商，出口商可同时委任若干个代理，在同一个地区推销相同的商品。

LIVEWORKSHEETS