

# 第六课 付款方式

第06.01 第一部分：

(五星电器集团的王经理正和美国国际贸易公司的史密斯先生谈论付款方式)

王经理：既然贵公司接受了我们的还价，那么我们谈一谈付款方式吧。

史密斯：好的。通常你们采用什么付款方式？

王经理：我们一般只接受信用证。

史密斯：能不能破一次例，采用付款交单的方式？您知道，在银行开立信用证，我们必须交一笔保证金，这回影响我们的资金周转。

王经理：史密斯先生，很抱歉，货款数额很大的交易，我们都采用信用证付款，这次也不能例外。

史密斯：考虑到这次我们的订单数额很大，贵公司能否通融一下，用信用证支付一半货款可以吗？本公司的信誉良好，从来延期付款。

王经理：这是我们初次合作，我们希望用信用证付款，在这个问题上我们无法做出让步。以后双方彼此都比较了解了，我们可以考虑其他付款方式。

史密斯：好吧，我们也只好同意了，希望以后贵公司可以考虑其他方式。下面我们谈谈一些细节问题好吧？

王经理：好的。贵公司必须在装运前30天开立以我方为受益人的信用证。

史密斯：这个没有问题，我们会在7月1日以前向银行申请开立以你方为受益人的10万美元的信用证。信用证的有效期到什么时候？

王经理：有效期至少应该到装运后15天，也就是8月15号以后。

史密斯：好的，就这么定了，希望我们合作愉快。

王经理：我们双方都很有诚意。我们的首次合作一定非常成功。