EDUCACIÓN ADVENTISTA:

#MásQueEnseñanza

EDUCACIÓN PARA EL TRABAJO – 4°

SEMANA 16

MI PRIMER PROYECTO DE EMPRENDIMIENTO (PARTE 11)

¡HOLA ESTUDIANTE !

Gracias por conectarte y ser parte de Aprendo en casa promovido por el Ministerio de Educación del Perú para que desarrolles tus capacidades como gestor de proyectos y te prepares para el mundo del trabajo.

En esta semana comprenderemos y analizaremos en qué consiste el **bloque flujo de ingreso** y sus diferentes modelos de ingresos, tanto en el canal físico como en el canal web, para organizar fuentes de ingreso relacionadas con el producto principal de tu proyecto de emprendimiento teniendo en cuenta tu contexto clasificándolos por rubros.

Chicas y chicos cada uno de los pasos que vamos dando desde que trabajamos en las cinco fases del **Design Thinking** donde luego de **plantearnos un reto**, siguieron con la **fase de empatizar definir, ideas, prototipar y evaluar** ninguna de esas fases fue sencilla y ahora que estás entrando a construir cuál será tu modelo de negocio usando el lienzo de modelo **lean canvas** donde trabajarás nuevos bloques igualmente no es sencillo, pero tampoco imposible.

Cada una de estas metodologías exigen fortalezas **emocionales y sociales** para avanzar, exige que vayas fomentándote en el temple y con ***cualidades de un emprendedor o una emprendedora,*** y éstas las vas adquiriendo al mismo tiempo que las prácticas cuando vas desarrollando tu proyecto, pero cuando ya vayas a llevar todo esto a la práctica, es decir cuando vayas implementar tu proyecto en la vida real, además tendrás que requerir y tener una ***obstinada perseverancia*** ante las posibles objeciones, obstáculos, rechazos y errores que te acompañarán en el proceso de implementación de tu idea innovadora.

Estimados y estimadas estudiantes, compartiré con ustedes un párrafo del discurso es Mark Zuckerberg, fundador de Facebook, que dice lo siguiente:



Facebook no fue el primer proyecto que desarrolle, también desarrolla juegos, sistemas de mensajería instantánea, herramientas para estudiar y reproductores de música y no soy el único a J.K. Rowling la rechazaron doce veces antes de publicar Harry Potter, incluso Beyonce tuvo que componer cientos de canciones hasta conseguir halo, los éxitos más importantes se consiguen cuando existen la posibilidad de fracasar.

- La **perseverancia** chicas y chicos es fundamental para ser emprendedor en cualquier campo de la vida en la que tu vocación te lleve.
- Por eso es bastante importante que cada uno de nosotros como emprendedores y emprendedoras tengamos presentes en sus vidas las siguientes **frases** sobre perseverancia
  - Inténtalo y fracasa, pero no fracases en intentarlo **(Stephen Kaggwa)**
  - Nunca, nunca, nunca te rindas **(Winston S. Churchill)**
  - La perseverancia es el trabajo duro que haces después de cansarte del trabajo duro que ya hiciste. **(NewtGingrich).**
  - La perseverancia es la base de todas las acciones **(Lao Tzu)**
  - La perseverancia es fallar 1 9 veces y triunfar la vigésima **(Julie Andrews)**
  - La permanencia, perseverancia y persistencia a pesar de todos los obstáculos, desalientos e imposibilidades: es eso lo que distingue las almas fuertes de las débiles **(Thomas Carlyle)**

LIVEWORKSHEETS

> Si quieres triunfar en la vida, haz de la perseverancia tu amigo del alma, de la experiencia tu sabio consejero, de la advertencia tu hermano mayor y de la esperanza tu genio guardián **(Joseph Addison)**
>
> Todos y todas tenemos la responsabilidad de cambiar en mundo y hacer cosas que puedan sumar para ello, estimadas y estimados estudiantes, hay que emprender en familia, por ejemplo, a partir de la agricultura familiar, lo cual es una alternativa económica interesante.
>
> *Ya saben chicas y chicos inténtenlo con su familia y persevere en hasta lograr sus metas, todo es posible con una buena actitud emprendedora tú puedes!!!, tú eres una o un super emprendedor o emprendedora con un espíritu ganador.*

FICHA 01 Comprendemos el bloque flujo de ingresos del lienzo lean canvas

Chicas y chicos sigamos avanzando en la elaboración de las hipótesis de los diferentes bloques del lienzo de modelo de negocios lean canvas esta vez como ya lo dijimos abordemos el bloque flujo de ingresos.

EL BLOQUE DE FLUJO DE INGRESOS

Precisamente tiene la finalidad de mostrar cómo se va a **ganar dinero**, como se va a tener **utilidades**.

El bloque de flujo de ingresos del lienzo del modelo de negocio lean canvas te permite detallar cómo vas a cobrar y en función de qué.

Es decir, cómo vas a ganar dinero con tu proyecto en función de tus segmentos de clientes y la propuesta de valor que les ofrezcas.

En este bloque es importante porque nos puede mostrar si vale la pena seguir con el proyecto o no. No importa si tu proyecto pretende ser un proyecto económico o social en ambos casos se debe garantizar su sostenibilidad económica.

Estimadas y estimados estudiantes, hay que tener en cuenta que puede ser que tú consideres que tu idea sea brillante, pero si es que para tu idea no hay compradores, no tiene sentido continuar con su proyecto eso lo verás cuando compruebes tu hipótesis con clientes reales.

Recuerda que es más fácil tener ideas, lo más difícil es conseguir QUIEN QUIERE PAGARTE POR ESA IDEA.

LIVEWORKSHEETS

FICHA 02 **Analizamos el modelo de ingresos**

Chicos y chicas para la fuente de ingresos se deberán responder la siguiente pregunta ¿Cuál es el modelo de generación de ingresos? o ¿Cuáles serán las fuentes de ingresos?

UN MODELO DE INGRESOS es una estructura conceptual que establece y explica la estrategia de ingresos del negocio, consiste en ofrecer un servicio, características básicas y otro más avanzado y con más funcionalidades.

El bloque de fuente de ingresos es fundamental en el modelo de negocios, ya que te mostrará si es que los ingresos que se obtengan son suficientes para sostenerse económicamente al principio y luego crecer.

Si los clientes constituyen el centro de tu modelo de negocio, las fuentes de ingresos son sus arterias.

Hoy veremos cómo tu proyecto puede tener una o varias fuentes de ingresos en función de tus segmentos de mercado o tus posibles clientes.

CANAL FÍSICO

En el canal físico, la estrategia más pertinente es la denominada "Venta cruzada"



VENTA CRUZADA

Consiste en ofrecer otros productos o servicios complementarios relacionados con el producto central que ofreces.

Para el ejemplo de proyecto que venimos desarrollando, Nuestro producto principal sería: LA MIEL MANTEQUILLA

Podrías complementar esta única fuente de ingresos con otros productos relacionados, de tal manera que ya no dependerías exclusivamente de un único producto como fuente de ingresos, sino de ingresos adicionales, con lo cual lograrías obtener una mayor estabilidad económica en el negocio.

Por ejemplo:

- Ofrecer desodorantes naturales preparados con cera de abejas y otros ingredientes naturales.
- Mascarillas humectantes para el cutis elaboradas con cera de abejas.
- También puede ser cremas humectantes para la piel a base de miel de abejas.
- Jabones de tocador elaborados con miel de abejas.
- Puede ser también una línea de bolsos jean con aplicaciones de abejas en pirograbado en cuero y otros.

Lo único que necesitas es dejar volar tu creatividad e imaginación, puedes visitar internet donde encontrarás fuentes de información valiosa que puedes adaptar para tu proyecto.

LIVEWORKSHEETS

En el internet existe una red social denominada Pinterest es una plataforma exclusivamente gráfica donde puedes encontrar con facilidad productos o servicios relacionados al interés que tengas.

Puedes googlear, por ejemplo, MIEL MANTEQUILLA en Pinterest y obtendrá un sinfín de figurines con links a las páginas de donde proviene.



Chicos y chicas decíamos que una de las preguntas importantes en el bloque flujo de ingresos en el lienzo Lean Canvas es, **¿Cuál es el modelo de generación de ingresos? o ¿cuáles serán las fuentes de ingresos?** Como hemos visto en el canal físico, la principal estrategia de fuentes de ingresos es la "venta cruzada". Ahora conoceremos los modelos que podemos emplear en el canal web:.

CANAL WEB

En el canal web las estrategias de fuente de ingreso dependerán mucho tu modelo de negocio y cuáles son tus canales de obtención de ingresos.

Ahora chicos y chicas detallamos las diferentes fuentes de ingresos o formas en que puedes obtener beneficios económicos para tu negocio, a continuación, les mencionó los más importantes.

Ingresos por venta digital de cursos o contenidos



El comprador recibe el curso en forma virtual puede ser por medio de plataformas educativas recibe materiales información da exámenes y una certificación los cursos pueden ser cortos prácticos de lo que tú sabes o dominas.

Ingresos por ventas de productos



El comprador adquiere todos los derechos sobre lo adquirido ya sea ropa, zapatos, libros u otros.

Ingresos por cobros de uso



Por ejemplo, el **alquiler de alojamiento en la web** o de alquiler de espacios en plataformas ya sea de **tiendas virtuales de servicios educativos u otros.**

Ingresos por cobro de suscripciones



Cuando el cliente hace pagos en **cuotas recurrentes** por la solución de su problema o necesidad que por lo general es de naturaleza permanente por ejemplo pueden ser software, juegos virtuales como cliente tienes derecho a actualizaciones.

Ingreso por la venta cruzada en las tiendas online



Es similar a las tiendas o negocios en canal **físico** consiste en mostrar productos complementarios el cliente con el fin de incrementar el número de pedidos añadidos en la cesta de la compra.

Ingresos por venta de espacios publicitarios



Podemos aprovechar el **posicionamiento** en el mercado de nuestra propuesta de valor para **promocionar otros ingresos y otorgar espacios publicitarios a los clientes.**

LIVEWORKSHEETS

Un ejemplo común hoy en día son los anuncios que aparecen en la mayoría de los sitios web que visitamos, puedes hacerlo usando Google AdSense o gestionando tus propios anunciantes.

Google AdSense ofrece una forma de obtener ingresos con su contenido online AdSense elige los mejores anuncios para su sitio web, en función de su contenido y de los usuarios que lo visitan estos anuncios los crean y pagan anunciantes que quieren promocionar sus productos.



Google AdSense suele pagar por CPC que significa Coste Por Clic es y pago más común, aunque tienen otras formas de pago.



Un consejo importante en los canales web es que no use solo una fuente de ingresos, usa varias la sumatoria de los ingresos por las diferentes fuentes puede ser que se vuelva rentable para tu proyecto.

Por otro lado, estimadas y estimados estudiantes veremos algunos ejemplos en el canal físico y canal web de distinto proyectos de emprendimiento, para que cada uno de ustedes puedan entender mejor.

CANAL FISICO:

1. Para tener más fuentes de ingreso el proyecto que estoy trabajando es germen de alfalfa, y para aumentar mi fuente de ingresos puedo hacer germinados de otras plantas como germinal lentejas, germinal brócoli, quinua, trébol etc.
2. Tengo mi proyecto es encurtido de rocoto lo puedo hacer en casa respetando la cuarentena, pero ahora para tener ingresos adicionales para aumentar las fuentes de ingreso sin salir de casa y aplicando la estrategia de venta cruzada elaborare también crema de rocoto, mermelada de rocoto.
3. Mi proyecto es trabajar manzanas en almíbar, pero para tener otras fuentes de ingreso trabajare también con manzanitas cubiertas con chocolate, manzanas cubiertas con tamarindo para regalo con sus cintas, hasta puede ser para fiestas infantiles matrimonios y otras actividades cuando nos encontremos en cuarentena.

CANAL WEB:

1. Mi mamá es artesona, trabaja la artesanía o base de las hojas de coco, que vendía en las ferias y en las zonas turísticas, debido AL COVID-19, ahora se desea vender a través de un catálogo virtual, y a si mismo aparte de la venta de las artesanías que elaboramos para tener otras fuentes de ingreso, será por la publicidad en nuestro catálogo virtual de otras empresas, también grabare cursos auto instructivos sencillos de artesanía con hojas de pino y tener ingreso por esos cursos.
2. Mi familia trabaja todo lo que es souvenir hechos a mano, cosas pequeñas como carteritas y coronitas de llaveros y antaras de llaveros y otros, pero ahora no podemos vender debido a la pandemia, y estamos pensando poner un catálogo virtual en internet y vender pero creo que debemos tener otras fuentes ingresó y para ello queremos dedicamos también a tener no sólo cosas pequeñas sino por ejemplo vender floreros de vidrio, bordados, cubre camas tejido a croché carteras tejidos y más recuerdos, creo estaríamos aplicando la venta cruzada online.

LIVEWORKSHEETS

RETO 01 ***No te olvides de enviar tus evidencias con tus datos completos:***

Nombres: .....Grado: .....Sección: .....

1. Reflexiona y responde a la siguiente pregunta: **¿Cómo crees que te servirá para tu proyecto de emprendimiento lo que aprendiste hoy? y ¿Por qué?**

.....

.....

.....

2. Realiza un listado de **alternativas de fuentes de ingresos** que puedes **implementar** en relación con tu proyecto de emprendimiento.

EN EL CANAL FISICO:

.....

.....

.....

EN EL CANAL WEB:

.....

.....

.....

EVALUACIÓN CALIFICADA

I.- ESCRIBE (F) O (V) LAS SIGUIENTES PROPOSICIONES.

1. Un emprendedor(a) exige oportunidades emocionales y sociales. _____
2. **Facebook** fue el primer proyecto que desarrolló, Zuckerberg, _____
3. El bloque flujo de egresos tiene la finalidad de mostrar cómo se va a **ganar dinero**, como se va a tener **utilidades**. _____
4. Los emprendimientos sociales generan las utilidades. _____
5. El bloque de fuente de ingresos tiene que ver con los ingresos, sostenibilidad _____
6. La "Venta cruzada" se da con mayor incidencia en el canal físico _____
7. Los Jabones de tocador elaborados con miel de abejas, sería complementario de la miel mantequilla. _____
8. ¿cuáles serán las fuentes de ingresos? Es la interrogante fundamental del flujo de salidas. _____
9. Ingresos por venta de espacios publicitarios es fuente de ingreso del canal web _____
10. En los canales webes se usa solo una fuente de ingresos. _____

II. RELACIONA LAS PREMISAS DEL CANAL WEB SUGERIDAS:

Ingresos por cobros de uso	El comprador adquiere todos los derechos sobre lo adquirido ya sea ropa, zapatos,
Ingresos por ventas de productos	**El comprador recibe el curso en forma virtual** puede ser por medio de plataformas
Ingresos por venta digital de cursos o contenidos	otorgar espacios publicitarios a los clientes
Ingresos por venta de espacios publicitarios	alquiler de alojamiento en la web

LIVEWORKSHEETS