

## Reconociendo tus capacidades emprendedoras



Reflexiona durante unos minutos en la respuesta para las siguientes preguntas y escríbelas.

¿Quién soy?

¿Hacia dónde voy? (imagínate dentro de 5 años)

Para que reconozcas tus capacidades emprendedoras, te invitamos a llenar el siguiente cuestionario.

Responde con cuidado, analizando cada una de las afirmaciones que se encuentran organizadas en las columnas A y B. Sólo una de ellas es válida para ti.

- Si opinas que la afirmación de la Columna A es válida para ti, anota 2 en el casillero de dicha columna.
- Si opinas que la afirmación de la Columna B es válida para ti, anota 2 en el casillero de dicha columna.
- Si no coincides con ninguna de las dos afirmaciones, anota cero en ambos casilleros.

| A | 1. Búsqueda constante de nuevas oportunidades   | B  |
|---|---|--|
|   | Siempre estoy investigando sobre cosas que podrían hacerse.   | Es preferible que me digan qué debo hacer y me esmeraré en hacerlo bien.                                       |
|   | Siempre trato de encontrar algo diferente que hacer.  | Prefiero hacer tareas que domino a la perfección y en las que me siento seguro.                                |
|   | Me gustan los desafíos y las nuevas oportunidades.  | Me da temor hacer cosas nuevas, porque no tengo claro los resultados.  |
|   | Hago lo que se necesita hacer antes que otros tengan que pedirme que lo haga.                             | Hago lo que se necesita hacer cuando me lo piden.  |
|   | Pienso que todas las ideas pueden ser útiles en algún momento y trato de probarlas para ver si funcionan. | La gente tiene muchas ideas, pero creo que yo no puedo hacer de todo y prefiero limitarme a mis propias ideas. |
|   | Total   | Total  |

| A | 2. Compromiso con las actividades que realizas  | B  |
|---|---|--|
|   | Trabajo bien bajo presión y me gustan los desafíos.   | Es preferible que me digan qué debo hacer y me esmeraré en hacerlo bien.                               |
|   | Me gusta tener muchas horas de trabajo cada día y no me importa usar mi tiempo libre para trabajar.   | Pienso que es importante tener tiempo libre, no se debería tener que trabajar tanto.                   |
|   | Si es necesario, no me importa hacer el trabajo de otra persona para cumplir con la entrega a tiempo. | No hago el trabajo de otras personas, cada uno debe ser responsable con lo que se compromete.          |
|   | Estoy dispuesto a pasar menos tiempo con mi familia y mis amigos para cumplir con mi negocio.         | No estoy dispuesto a pasar menor tiempo con mi familia o amigos para atender el negocio.               |
|   | Puedo postergar mis compromisos sociales, descanso y aficiones si es necesario.                       | Pienso que es importante tener mucho tiempo para socializar, tener aficiones y también para descansar. |
|   | Total   | Total  |

| A | 3. Perseverancia y capacidad para enfrentar problemas   | B   |
|---|---|---|
|   | Aún cuando enfrento dificultades terribles no renuncio fácilmente.  | Si hay muchas dificultades, pienso que realmente no vale la pena continuar.                                   |
|   | Los retrocesos y fracasos me desaniman, pero no por mucho tiempo.   | Los retrocesos y fracasos me afectan mucho.   |
|   | Creo en mi habilidad para influir sobre el desarrollo de circunstancias que me favorezcan.                      | Existe un límite en lo que una persona puede hacer por sí misma, el destino y la suerte tienen mucho que ver. |
|   | Si la gente no acepta mis propuestas, no me desanimo y trato de respaldarlas lo mejor que puedo para convencer. | Si la gente no acepta mis propuestas, generalmente me siento mal, me desanimo y cambio de tema.               |
|   | Mantengo la calma cuando se presenta un problema y me preparo para enfrentarlo.                                 | Cuando se presenta un problema me siento confundido y nervioso, y no puedo enfrentarlo.                       |
|   | Total   | Total   |

| A | 4. Exigir eficiencia y calidad   | B  |
|---|--|--|
|   | Mi rendimiento en el estudio o trabajo es mejor que el de otras personas.                | Mi rendimiento en el estudio o trabajo no es mejor que el de otras personas. |
|   | Me molesto conmigo mismo cuando pierdo el tiempo.  | A veces pierdo el tiempo, pero creo que aún tengo mucho tiempo por delante.  |
|   | Me molesta cuando las cosas no se hacen debidamente.                                     | No me molesta cuando las cosas no se hacen debidamente.                      |
|   | Cada cosa que hago debe estar bien hecha.  | Lo importante es cumplir, después se puede mejorar.                          |
|   | Me organizo para cumplir con mis labores en forma rápida en el estudio, trabajo y hogar. | No me organizo para cumplir con mis labores en el trabajo, estudio y hogar.  |
|   | Total  | Total  |

| A | 5. Evaluar riesgos  |   | B |
|---|---|---|---|
|   | Estoy convencido de que para progresar en la vida debo enfrentar riesgos.                   | No me gusta arriesgarme aún cuando puedo obtener recompensas.               |   |
|   | Las oportunidades surgen cuando se enfrentan riesgos.                                       | Si depende de mí prefiero hacer las cosas de manera más segura.             |   |
|   | Asumo riesgos sólo después de evaluar las ventajas y desventajas.                           | Si me gusta una idea, me arriesgo sin pensar en las ventajas y desventajas. |   |
|   | Estoy dispuesto a aceptar que puedo perder lo invertido en mi negocio.                      | Me es más difícil aceptar que puedo perder lo invertido en mi negocio.      |   |
|   | Cuando realizo cualquier tarea asumo que siempre puedo tener control total de la situación. | Me gusta tener un control total sobre cualquier cosa que hago.              |   |
|   | Total   | Total   |   |

| A | 6. Planificación   |  | B |
|---|--|--|---|
|   | Cuando tengo que negociar con alguien, tengo claro qué quiero lograr y diseño cómo tengo que hacer la negociación.   | Si tengo que negociar, prefiero actuar por instinto y ver qué sucede.  |   |
|   | Cuando tengo que hacer un trabajo o resolver un problema considero cuidadosamente las ventajas y desventajas que tienen diferentes alternativas para llevar a cabo una tarea.                    | Cuanto tengo que hacer un trabajo o resolver un problema actúo de manera inmediata.  |   |
|   | Trato de tomar en cuenta todos los problemas que puedan presentarse y anticipo lo que haría si sucedieran.   | Me enfrento a los problemas en la medida que surgen, en vez de perder el tiempo tratando de anticiparlo.   |   |
|   | Si tengo un trabajo muy grande lo divido en tareas más pequeñas.   | Si tengo un trabajo grande es mejor iniciararlo pronto para acabarlo a tiempo y no perder tiempo dividiéndolo.   |   |
|   | Si mis amistades y familiares tienen problemas financieros, les ayudaré sólo con lo que tengo asignado para mis gastos personales, no puedo dar dinero destinado para mi negocio o mis estudios. | Si mis amistades o familiares tienen problemas financieros, los ayudaré aún cuando esto pudiera afectar mi presupuesto destinado para mis estudios o el negocio. |   |
|   | Total  | Total  |   |

| A | 7. Buscar información  |  | B |
|---|--|--|---|
|   | Cuando comienzo una tarea o un proyecto nuevo, busco toda la información posible antes de actuar.                          | Si tengo una tarea o proyecto la desarrollo con la información con que cuento, no pierdo tiempo buscando otra información. |   |
|   | Cuando tengo dificultades, busco el consejo de personas con experiencia.   | Cuando tengo dificultades no busco el consejo de otro, trato de resolverlas solo.  |   |
|   | Cuando alguien me pide un trabajo o tarea, hago muchas preguntas para estar seguro que entendí lo que quiere esta persona. | Si alguien me pide un trabajo, no hago muchas preguntas porque puede suponer que no sé.                                    |   |
|   | Si mi cliente desea un producto o servicio más barato, estudiaré como satisfacer sus requerimientos.                       | Si mi cliente desea un producto o servicio más barato tendrá que ir a otro lugar.  |   |
|   | Mediante el estudio de las tendencias del mercado, trataré de cambiar mis actitudes y formas de trabajar para actualizarme | Es mejor trabajar de la forma que conozco, porque es difícil mantenerse al día con lo rápido que cambia el mundo.          |   |
|   | Total  | Total  |   |

| A | 8. Fijación de metas   |   | B |
|---|--|---|---|
|   | Me gusta pensar en mi futuro.  | Pienso que es un pérdida de tiempo preocuparme en qué haré con mi vida. |   |
|   | Aprendo algo de cada trabajo que hago.   | Sólo trabajo para ganar dinero, no me importa aprender gran cosa.       |   |
|   | Mientras más específicas sean mis expectativas sobre lo que quiero lograr en la vida mayores serán mis posibilidades de éxito. | El futuro es incierto, por lo que mis expectativas son generales.       |   |
|   | Tengo claro que quiero ser un buen trabajador o tener mi propia empresa.   | Aún no sé si quiero ser trabajador o tener mi propia empresa.           |   |
|   | Me preocupo en cumplir mis metas semanales como anuales.   | No me preocupo en hacer seguimiento al cumplimiento de mis metas.       |   |
|   | Total  | Total   |   |

| A | 9. Capacidad para persuadir y generar redes de apoyo   |  | B |
|---|--|--|---|
|   | Me gusta negociar y a menudo obtengo lo que quiero sin ofender a nadie.  | No me gusta negociar, prefiero hacer lo que otras personas sugieren.                             |   |
|   | Puedo lograr que personas con firmes convicciones y opiniones cambien de modo de pensar                        | Tengo dificultades para comunicarme con otras personas y sustentar mis opiniones                 |   |
|   | A fin de alcanzar mis metas, busco soluciones que beneficien a todas las personas involucradas en un problema. | En mis negociaciones mi opinión es la más importante: "Yo nunca pierdo".                         |   |
|   | Considero que necesito apoyo de otras personas para triunfar en lo que me proponga hacer.                      | Estoy convencido de que el éxito o fracaso depende exclusivamente de mi propio esfuerzo.         |   |
|   | Si abro mi negocio, pienso involucrar a mi familia en las decisiones del negocio cuando estas les afecten.     | No pienso involucrar a mi familia en las decisiones del negocio, aunque éstas les pueda afectar. |   |
|   | Total  | Total  |   |

| A | 10. Autoconfianza   |  | B |
|---|---|--|---|
|   | Puedo tomar decisiones difíciles por mi cuenta.   | Necesito del consejo de varias personas antes de tomar una decisión difícil.                   |   |
|   | Tengo confianza que puedo tener éxito en cualquier actividad que me propongo ejecutar.                | No estoy seguro de que logre éxito en las actividades que me propongo realizar.                |   |
|   | Me gusta escuchar los puntos de vista y opiniones de otras personas.                                  | Generalmente no estoy muy interesado en las opiniones de otra persona.                         |   |
|   | Me mantengo firme en mis decisiones, aún cuando otras personas contradigan enérgicamente mi posición. | Cambio de manera de pensar si otros difieren enérgicamente con mis puntos de vista             |   |
|   | El trabajo que hago es excelente.   | Puedo hacer un buen trabajo, pero necesito que lo aprueben para tener la certeza que es bueno. |   |
|   | Total   | Total  |   |

Ahora que terminaste de responder, suma el total de cada cuadro y coloca los resultados en la tabla siguiente. Lee atentamente las siguientes instrucciones:

- Traslada el resultado obtenido de cada una de las habilidades emprendedoras en el recuadro A y B.
- Compara estos resultados con las indicaciones siguientes (marca  ó ):
  - Si el puntaje de la columna A está entre 6 y 10, entonces tienes una fortaleza en esa habilidad emprendedora y marca ( ) debajo de “fuerte”.
  - Si el puntaje en la columna A está entre 0 y 4, entonces no está muy desarrollada esta habilidad emprendedora y marca ( ) debajo de “no muy fuerte”.
  - Si el puntaje en la columna B está entre 0 y 4, esta habilidad emprendedora está poco desarrollada y marca (+) debajo de “un poco débil”.
  - Si el puntaje en la columna B está entre 6 y 10 entonces esta habilidad emprendedora necesita reforzarse y marca (+) debajo de “débil”.

| No.                  | Habilidades emprendedoras                          | A | 6-10<br>Fuerte | 0-4<br>No muy<br>fuerte | B | 0-4<br>Un<br>poco<br>débil | 6-10<br>Débil |
|----------------------|--|---|----------------|-------------------------|---|----------------------------|---------------|
| 1                    | Búsqueda constante de nuevas oportunidades         |   |                |                         |   |                            |               |
| 2                    | Compromiso con las actividades que realiza         |   |                |                         |   |                            |               |
| 3                    | Perseverancia y capacidad para enfrentar problemas |   |                |                         |   |                            |               |
| 4                    | Exigir eficiencia y calidad                        |   |                |                         |   |                            |               |
| 5                    | Evaluación de riesgos                              |   |                |                         |   |                            |               |
| 6                    | Planificación                                      |   |                |                         |   |                            |               |
| 7                    | Búsqueda de información                            |   |                |                         |   |                            |               |
| 8                    | Fijación de metas                                  |   |                |                         |   |                            |               |
| 9                    | Capacidad para persuadir y generar redes de apoyo  |   |                |                         |   |                            |               |
| 10                   | Autoconfianza                                      |   |                |                         |   |                            |               |
| <b>PUNTAJE TOTAL</b> |  |   |                |                         |   |                            |               |

### Evaluando los resultados

Si el puntaje total para la columna A suma 50 ó más, tienes muchas cualidades emprendedoras. Si continúas cultivándolas serás un emprendedor exitoso.

Si el puntaje total en la columna B suma 50 ó más, ¡Tú puedes!, tienes que trabajar en tus debilidades para convertirlas en fortalezas.



Recuerda: Algunos emprendedores **nacen y otros se hacen**. Si tienes mucha voluntad de trabajo y te esfuerzas, lograrás potenciar y consolidar tus habilidades y serás un emprendedor