LKPD

Lembar Kerja Peserta Didik

Menganalisis Unsur Kebahasaan dan Struktur Teks Negosiasi Jual Beli Beras di Pasar

Teks Negosiasi

Untuk Siswa Kelas 10 SMA/SMK



Identitas

Nama : .....

Kelas : .....

LIVEWORKSHEETS

PETA KOMPETENSI

CAPAIAN PEMBELAJARAN
Mempresentasikan gagasan, pandangan, arahan, dan/atau pesan berbagai tipe teks berbentuk monolog, dialog, dan/atau gelar wicara secara sistematis, kritis, dan/atau kreatif; dan mengungkapkan kepedulian dari berbagai tipe teks dan/atau teks multimodal secara kreatif.
TUJUAN PEMBELAJARAN
1. Peserta didik mampu mengidentifikasi informasi dan isi teks negosiasi. 2. Peserta didik mampu memahami unsur kebahasaan dalam teks negosiasi.

LIVEWORKSHEETS

IDENTITAS LEMBAR KERJA PESERTA DIDIK	
Jenjang Sekolah	SMA/SMK
Fase/Kelas	E/10
Mata Pelajaran	Bahasa Indonesia
Elemen	Berbicara dan Mempresentasikan
Alokasi Waktu	2 JP/@45 menit (2 x dalam 1 minggu pertemuan)

PETUNJUK PENGGUNAAN LKPD

PETUNJUK UMUM
1. LKPD ini ditujukan untuk siswa kelas 10 (Fase E) dengan alokasi waktu 1 pertemuan (2 x 45 menit). 2. Bacalah dan pahami setiap instruksi dengan cermat sebelum mengerjakan. 3. Kerjakan tugas-tugas di dalam LKPD secara berurutan mulai dari Aktivitas 1 hingga Aktivitas 3. 4. Tanyakan kepada guru apabila terdapat bagian atau perintah yang belum dipahami.

LIVEWORKSHEETS

PETUNJUK PENGGUNAAN LKPD

PETUNJUK PENGERJAAN AKTIVITAS

Aktivitas 1: Analisis Teks Negosiasi (Tugas Individu):

1. Kerjakan tugas ini secara mandiri/individu.
2. Cermati teks dialog "Jual Beli Beras di Pasar Tradisional" yang tersedia di LKPD.
3. Isilah tabel analisis dengan menentukan kutipan kalimat yang sesuai dengan struktur teks negosiasi (Pembukaan/Orientasi, Pengajuan, Penawaran, dan Penutup/Persetujuan).

Aktivitas 2: Perancangan Simulasi Negosiasi (Tugas dikerjakan secara berkelompok) :

1. Bentuklah kelompok kerja yang terdiri dari 4–5 orang.
2. Lakukan perancangan skenario negosiasi dengan melengkapi komponen.
3. Perancangan skenario:

- Situasi dan Pihak-pihak yang terlibat (Pihak 1, 2, dan 3).
- Tujuan dari masing-masing pihak.
- Rencana penggunaan teknik negosiasi yang akan diterapkan

Aktivitas 3: Proyek Video Simulasi & Refleksi (Tugas Kelompok):

1. Bersama kelompok (4–5 orang), peragakan/simulasikan skenario negosiasi yang telah dirancang pada Aktivitas 2.
2. Rekam peragaan simulasi tersebut menjadi sebuah video dengan durasi 5–7 menit.
3. Tampilkan/presentasikan video simulasi di depan kelas.
4. Isilah lembar Refleksi Simulasi Negosiasi bersama kelompok yang mencakup 4 aspek.

LIVEWORKSHEETS

Materi Pengantar
Teks Negosiasi
Kelas 10 Fase E

A. Pengertian Teks Negosiasi

Teks negosiasi adalah bentuk interaksi sosial atau proses tawar-menawar yang terjadi antara dua pihak atau lebih yang memiliki perbedaan kepentingan, dengan tujuan untuk mencapai kesepakatan bersama yang saling menguntungkan (win-win solution).

B. Tujuan Teks Negosiasi

1. Menyamakan persepsi dan mencapai persetujuan atau kesepakatan bersama.
2. Menyelesaikan perbedaan pendapat atau sengketa secara damai.
3. Mendapatkan kondisi penyelesaian atau solusi dari masalah yang dihadapi tanpa merugikan pihak manapun.

C. Ciri-ciri Teks Negosiasi

1. Melibatkan dua pihak atau lebih yang mempunyai kepentingan berbeda.
2. Menghasilkan kesepakatan yang saling menguntungkan atau tidak ada pihak yang merasa dirugikan (win-win solution).
3. Berorientasi pada tujuan praktis dan penyelesaian masalah.
4. Menggunakan alasan atau argumen yang dapat memengaruhi pihak lain secara santun.

D. Struktur Teks Negosiasi

1. Melibatkan dua pihak atau lebih yang mempunyai kepentingan berbeda.
2. Menghasilkan kesepakatan yang saling menguntungkan atau tidak ada pihak yang merasa dirugikan (win-win solution).
3. Berorientasi pada tujuan praktis dan penyelesaian masalah.
4. Menggunakan alasan atau argumen yang dapat memengaruhi pihak lain secara santun.

LIVEWORKSHEETS

Materi Pengantar
Teks Negosiasi
Kelas 10 Fase E

E. Struktur Teks Negosiasi

Secara umum, struktur teks negosiasi terdiri dari tahapan berikut:

1. Orientasi	Bagian pembuka yang berisi salam, sapaan, atau pernyataan awal mengenai topik atau masalah yang disampaikan.
2. Pengajuan (permintaan)	Tahap dimana salah satu pihak menyampaikan keinginan, kebutuhan, atau masalah yang ingin disepakati.
3. Penawaran	Inti dari negosiasi dimana pihak-pihak yang terlibat saling tawar-menawar, memberikan usulan, argumen, atau alternatif solusi.
4. Persetujuan (kesepakatan)	Titik temu atau keputusan akhir ketika kedua belah pihak menerima hasil tawar menawar.
5. Penutup	Bagian akhir dari percakapan atau teks yang berisi ucapan terima kasih, salam penutup, atau pengesahan janji.

F. Kaidah Kebahasaan Teks Negosiasi

1. Menggunakan bahasa yang santun dan tidak memaksa.
2. Pasangan tuturan: Bentuk dialog berpasangan, seperti salam dibalas salam, bertanya dijawab, atau menawarkan dijawab menerima/menolak.
3. Kalimat persuasif: Kalimat yang bersifat membujuk, mengajak, atau meyakinkan pihak lain.
4. Kalimat deklaratif (berita): Kalimat yang berfungsi menyampaikan informasi atau pernyataan.
5. Kalimat interogatif (tanya): Kalimat untuk menggali informasi atau membuka tawar-menawar.
6. Konjungsi kausalitas: Kata penghubung yang menyatakan sebab-akibat (contoh: karena, oleh karena itu, sehingga).
7. Kalimat bersyarat: Kalimat yang menyatakan syarat terjadinya sesuatu (contoh: jika, asalkan, kalau).

LIVEWORKSHEETS

Materi Pengantar
Teks Negosiasi
Kelas 10 Fase E

G. Jenis-jenis Teks Negosiasi

Berdasarkan cara penyampaiannya	
Teks negosiasi lisan	Berupa dialog langsung (percakapan lisan) atau bentuk wawancara.
Teks negosiasi tulisan	Berupa surat penawaran, proposal kerja sama, atau perjanjian tertulis.
Teks negosiasi gabungan (narasi dan dialog)	Perpaduan antara narasi cerita dan percakapan dialog.

Berdasarkan situasi atau sifatnya	
Negosiasi formal	Dilakukan dalam situasi resmi (misalnya negosiasi kontrak kerja, pengadaan barang di instansi).
Negosiasi informal	Dilakukan secara tidak resmi dalam kehidupan sehari-hari (misalnya tawar menawar di pasar).

H. Manfaat Teks Negosiasi

1. Melatih kemampuan komunikasi, diplomasi, dan berpikir kritis.
2. Menghindari terjadinya konflik atau perpecahan akibat perbedaan pendapat.
3. Menciptakan kerja sama yang harmonis dan hubungan baik antarpihak.
4. Membantu mendapatkan keputusan yang adil dan menguntungkan semua sisi.

LIVEWORKSHEETS

Materi Pengantar
Teks Negosiasi
Kelas 10 Fase E

I. Contoh Teks Negosiasi

Orientasi:

- Pembeli: "Selamat pagi, Bu. Mangga ini satu kilonya berapa?"
- Penjual: "Selamat pagi. Mangga arumanis ini Rp30.000,00 per kilo, Pak. Masih manis dan segar."

Pengajuan:

- Pembeli: "Wah, agak mahal ya, Bu. Kalau Rp22.000,00 bagaimana?"

Penawaran:

- Penjual: "Belum dapat kalau segitu, Pak. Rp27.000,00 ya, itu sudah paling murah dari saya."
- Pembeli: "Naik sedikit jadi Rp24.000,00 ya, Bu? Saya mau ambil 2 kilo langsung."
- Penjual: "Begini saja, Pak. Rp25.000,00 saja per kilonya. Bapak dapat mangga yang paling bagus."

Persetujuan:

- Pembeli: "Baiklah, Bu, saya setuju harga Rp25.000,00 per kilo. Tolong pilihkan yang sudah matang ya."
- Penjual: "Siap, Pak. Saya pilihkan yang manis dan matang."

Penutup:

- Pembeli: "Ini uangnya, Bu. Terima kasih."
- Penjual: "Sama-sama, Pak. Semoga mangganya dinikmati."

LIVEWORKSHEETS

AKTIVITAS 1.
Analisis Teks Negosiasi



Jual Beli Beras di Pasar Tradisional

Pembeli: Selamat pagi, Bu. Beras yang ini harganya berapa sekilo?

Penjual: Selamat pagi, Mbak. Kalau beras yang ini harganya Rp15.000 per kilogram.

Pembeli: Wah, agak mahal ya, Bu. Kalau beli 5 kilogram, boleh kurang tidak?

Penjual: Kalau beli 5 kilogram, saya kasih harga Rp14.500 per kilogram, Mbak.

Pembeli: Bagaimana kalau Rp14.000 saja per kilogram, Bu? Saya mau beli untuk persediaan di rumah.

Penjual: Waduh, kalau Rp14.000 belum bisa, Mbak. Harga dari pemasok juga sedang naik.

Pembeli: Kalau begitu, bagaimana kalau Rp14.250 per kilogram? Saya beli 5 kilogram sekaligus.

Penjual: Baiklah, boleh. Kebetulan Mbak juga beli dalam jumlah banyak.

Pembeli: Terima kasih, Bu. Jadi, totalnya Rp71.250, ya?

Penjual: Betul, Mbak. Ini berasnya, silakan diperiksa dulu.

Pembeli: Sudah sesuai, Bu. Ini uangnya.

Penjual: Terima kasih sudah berbelanja. Semoga berasnya cocok, ya.

Pembeli: Sama-sama, Bu. Semoga dagangannya laris.





LIVEWORKSHEETS

AKTIVITAS 1.
Analisis Teks Negosiasi

Nama:_____
Kelas:_____
Mapel:_____

Petunjuk: Bacalah teks negoisasi yang diberikan, kemudian analisislah teks tersebut dengan mengisi tabel berikut

Struktur Teks Negoisasi		
Struktur	**Kutipan**	**Analisis**
Pembukaan (Orientasi)		
Pengajuan		
Penawaran		
Penutup (Persetujuan)		

LIVEWORKSHEETS

AKTIVITAS 2.
Perancangan Simulasi Negosiasi

Nama Anggota:
1.
2.
3.
4.
5.

Petunjuk: Buatlah rancangan simulasi negosiasi jual beli beras bersama kelompokmu dengan menentukan situasi, pihak-pihak yang terlibat, dan tujuan masing-masing pihak!

Skenario Negosiasi

a. Situasi:

b. Pihak - pihak yang terlibat

Pihak 1:

Pihak 2:

Pihak 3:

c. Tujuan masing - masing pihak

Pihak 1:

Pihak 2:

Pihak 3:

LIVEWORKSHEETS

AKTIVITAS 2.
Perancangan Simulasi Negosiasi

Nama Anggota :
1.
2.
3.
4.
5.

Petunjuk: Tentukan dan jelaskan minimal 2 teknik negosiasi yang akan digunakan oleh masing-masing pihak untuk mencapai kesepakatan bersama!

Skenario Negosiasi

d. Rencana penggunaan teknik negosiasi:

1)

2)

3)

4)

LIVEWORKSHEETS

AKTIVITAS 3.
Proyek Kelompok:
Video Simulasi

1. Bentuk kelompok 4-5 orang
2. Gunakan topik negosiasi yang sudah dirancang
3. Simulaskan teks negosiasi tersebut
4 . Rekam simulasi negosiasi (durasi 5-7 menit)
5. Presentasikan video dan refleksi kelompok

Nama Anggota:
1.
2.
3.
4.
5.

Refleksi Simulasi Negosiasi

a. Teknik negosiasi yang berhasil:

b. Tantangan yang dihadapi:

c. Cara mengatasi tantangan:

d. Hasil negosiasi:

LIVEWORKSHEETS

DAFTAR PUSTAKA

- Aulia, F. T., Gumilar, S. I., & Kurniawan, A. (2023). Bahasa Indonesia untuk SMA/MA/SMK/MAK Kelas X (Edisi Revisi). Kementerian Pendidikan, Kebudayaan, Riset, dan Teknologi Republik Indonesia.
- Badan Standar, Kurikulum, dan Asesmen Pendidikan Kemendikbudristek. (2023). Panduan Mata Pelajaran Bahasa Indonesia: Fase A-F dan Fase F Tingkat Lanjut (SD/MI/Program Paket A, SMP/MTs/Program Paket B, SMA/MA/Program Paket C, dan SMK/MAK). Kementerian Pendidikan, Kebudayaan, Riset, dan Teknologi Republik Indonesia.
- Gischa, S. (2021, 4 Februari). Teks Negosiasi: Tujuan, Fungsi dan Kaidah Kebahasaan. Kompas.com.
- Harijanti, S. (2020). Struktur dan kaidah kebahasaan teks negosiasi: Bahasa Indonesia kelas X. Direktorat Sekolah Menengah Atas, Kementerian Pendidikan dan Kebudayaan.



LIVEWORKSHEETS