Lembar Kerja Peserta Didik

LKPD Bahasa Indonesia

teks negosiasi



Nama : _____

Kelas : _____

LIVEWORKSHEETS

LEMBAR KERJA MURID (LKM) | POST-TEST

Menulis Dialog Negosiasi

Kalimat Langsung dan Kalimat Persuasif | Bahasa Indonesia Kelas X SMA (Fase E)

Nama	Kelas	Tanggal

Tujuan Pembelajaran

Murid mampu menulis dialog negosiasi dengan menggunakan kalimat langsung dan kalimat persuasif yang tepat secara kritis dan kreatif.

Petunjuk Pengerjaan

1. Kerjakan secara mandiri (tugas individu).
2. Jawablah semua soal dengan kalimatmu sendiri pada kolom jawaban yang tersedia.
3. Pada soal yang meminta dialog, awali setiap ucapan dengan nama penutur dan apit ucapan dengan tanda kutip.
4. Periksa kembali jawabanmu sebelum dikumpulkan.

Bagian A – Soal Mudah (Soal 1–3)

1. Apa yang dimaksud dengan kalimat langsung dalam teks negosiasi, dan apa penandanya? *(5 poin)*

Jawaban:

2. Apa yang dimaksud dengan kalimat persuasif, dan apa saja unsur bujukan yang biasa dipakai penjual? *(5 poin)*

Jawaban:

3. Apa saja bagian struktur teks negosiasi, dan apa isi masing-masing bagian? *(5 poin)*

Jawaban:

LIVEWORKSHEETS

Bagian B – Soal Sedang (Soal 4–7)

4. Bagaimana dialog berikut jika bagian yang kosong dilengkapi dengan kalimat langsung sesuai keterangan di dalam kurung? *(10 poin)*

Penjual: "Selamat pagi, Kak. Silakan dipilih sepatunya."
Pembeli: "....." (mengajukan keinginan membeli sepatu sekolah)
Penjual: "Yang ini harganya seratus lima puluh ribu rupiah, Kak."
Pembeli: "....." (menawar harga)
Penjual: "....." (menyetujui sambil membujuk)
Pembeli: "Baik, Bu, saya ambil. Terima kasih."

Tulis tiga kalimat langsung yang melengkapi bagian kosong:

5. Bagaimana perbaikan tanda baca dan ejaan pada kalimat langsung berikut? *(10 poin)*

Pembeli: permisi bu sepatu ini berapa harganya
Penjual: "ini sepatu kulit asli kak harganya seratus lima puluh ribu rupiah"
Pembeli: "Wah mahal sekali bu bisa kurang?

Tulis perbaikannya:

6. Bagaimana kalimat biasa berikut diubah menjadi kalimat persuasif? *(10 poin)*

a. Beli sayur ini.
b. Ini jeruk.
c. Harganya segini.

Tulis kalimat persuasifmu:

7. Perhatikan ucapan penjual berikut. Bagaimana unsur kalimat persuasif (kelebihan, jaminan, sapaan) terlihat dalam ucapan tersebut, dan apa fungsinya bagi pembeli? *(10 poin)*

Penjual: "Ini mangga kualitas terbaik, Bu. Harganya jadi sedikit mahal. Mangga ini baunya harum, rasanya sangat manis, dagingnya tebal dan lembut. Saya jamin Ibu tidak akan kecewa jika membelinya."

Jawaban:

LIVEWORKSHEETS

Bagian C – Soal Sulit (Soal 8–10)

8. Perhatikan dialog berikut. Mengapa dialog tersebut belum memenuhi ciri kalimat langsung dan kalimat persuasif yang baik, dan bagaimana kamu memperbaikinya? *(15 poin)*

Penjual: Beli aja, murah kok.
Pembeli: Kok mahal?
Penjual: Nggak mahal. Kalau mau beli ya beli.

Jawaban:

9. Bagaimana dialog negosiasi utuh (minimal delapan baris) tentang tawar-menawar barang di pasar yang memuat kelima bagian struktur negosiasi serta memadukan kalimat langsung dan kalimat persuasif secara kritis dan kreatif? *(15 poin)*

Judul dialog dan dialognya:

10. Perhatikan dua kutipan berikut. Bagaimana kamu menilai kutipan mana yang lebih persuasif, apa alasannya, dan bagaimana kamu memperbaiki kutipan yang lebih lemah? *(15 poin)*

A. Anak: "Pa, aku boleh ikut kemah, ya? Semua temanku ikut."
B. Anak: "Pa, izinkan aku ikut kemah sekolah. Kegiatannya diawasi guru, biayanya sudah kutabung sendiri, dan aku janji menjaga diri."

Jawaban:

Selamat mengerjakan!

LIVEWORKSHEETS