

Clasifica la pregunta

Instrucciones: arrastra cada pregunta del banco hacia el recuadro de la categoría a la que pertenece:

Problema / Dolor <i>(arrastra aquí)</i>	Impacto / Costo <i>(arrastra aquí)</i>
Urgencia <i>(arrastra aquí)</i>	Presupuesto <i>(arrastra aquí)</i>
Autoridad <i>(arrastra aquí)</i>	Timing <i>(arrastra aquí)</i>

Banco de preguntas

1. ¿Ha tenido alguna auditoría de la FMCSA en los últimos 12 meses?
2. ¿Qué pasaría con su operación si un camión queda out-of-service esta semana?
3. ¿Para cuándo le gustaría tener esto resuelto idealmente?
4. ¿Actualmente invierte en algún servicio externo de compliance o safety?
5. ¿Usted toma la decisión final o hay alguien más involucrado (socio, gerente de flota)?
6. ¿Tiene alguna auditoría, renovación o contrato próximo que dependa de esto?
7. ¿Actualmente todos sus choferes tienen su Driver Qualification File completo?
8. ¿Cuánto le ha costado en el pasado un problema de compliance (multas, tiempo parado, pérdida de contrato)?
9. ¿Qué tan pronto podría empezar si encuentra la solución correcta?
10. ¿Cómo prioriza sus inversiones entre operación, flota y administración?
11. ¿Quién más en su organización se preocupa por este tema además de usted?
12. ¿Por qué es importante resolver esto ahora y no en tres meses?

13. ¿Qué parte del compliance le genera más dolor de cabeza hoy?
14. Si esto no se resuelve en los próximos 60 días, ¿qué es lo peor que podría pasar?
15. ¿Hay algo que le impida avanzar esta semana si la propuesta tiene sentido?
16. Si le mostramos una forma de reducir el riesgo de multas de miles de dólares, ¿tendría sentido invertir una fracción de eso en prevenirlo?
17. Si avanzamos, ¿quién necesitaría dar el visto bueno final?
18. ¿Hay alguna fecha límite que usted ya conozca (renovación de MC, vencimiento de permiso)?