

Caso 2. Agroexportadora Valle Verde S.A.

Valle Verde S.A. exporta frutas frescas. La gerencia observa que los pedidos del exterior crecen con rapidez, pero los clientes pagan entre 45 y 60 días después del despacho. La empresa debe pagar planilla, transporte, materiales y parte de sus obligaciones financieras antes de cobrar las exportaciones. Los accionistas celebran el crecimiento comercial, mientras el área financiera advierte que puede existir presión sobre el efectivo disponible.

¿Cuál alternativa distingue mejor las necesidades de información de la gerencia y de los accionistas?	¿Cuál es el principal conflicto financiero presentado en el caso?
¿Por qué el crecimiento de pedidos no garantiza una buena situación de liquidez?	¿Qué función cumple la contabilidad para evitar decisiones basadas únicamente en el crecimiento de los pedidos?
¿Qué información debería observar principalmente el área financiera frente a esta situación?	¿Cuál sería la recomendación preventiva más adecuada para Valle Verde?
Si los clientes pagan entre 45 y 60 días y la empresa debe pagar sus obligaciones antes, ¿qué riesgo enfrenta principalmente?	

Profesor Angel Maidana Cuadros

Material de práctica docente - Subtemas 1.1 y 1.2