

MODUL ASESMEN DIAGNOSTIK INTERAKTIF

Dari Bengkel
Jadi Boss:
Siap Buka
Bisnis Impianmu?

Mata Pelajaran : Kreativitas, Inovasi dan Kewirausahaan (KIK)
Kelas / Jurusan : XI / Teknik Sepeda Motor (TSM)
Tema : "DARI BENGGEL JADI BOSS: SIAP BUKA BISNIS IMPIANMU?"

BAGIAN 1 ASESMEN NON-KOGNITIF (MENGENAL DIRI & GAYA BELAJAR)

Petunjuk: Jawab dengan jujur sesuai dengan kepribadianmu! Tidak ada jawaban benar atau salah.

1. VIBE CHECK: KAMU TIPE YANG MANA?

Jika kamu disuruh membongkar mesin sepeda motor matic di bengkel, apa hal pertama yang kamu lakukan?

- | | | |
|----------|--|------------------------------------|
| A | Langsung ambil kunci pas dan bongkar dulu, urusan lupa pasanganya belakangan! | TIPE EKSEKUTOR / KINESTETIK |
| B | Buka buku panduan/manual book atau lihat video panduan dulu di YouTube/TikTok. | TIPE VISUAL |
| C | Minta teman atau guru buat jelasin langkah-langkahnya sambil saya dengerin. | TIPE AUDITORI |
| D | Ngamatin motornya sebentar, mikir "Ini motor kelihatannya makin keren kalau dimodifikasi bagian catnya deh." | TIPE KREATIF / KONSEPTUAL |

2. PETA IMPIAN (DREAM BOARD)

Bayangkan 3 tahun dari sekarang kamu sudah lulus SMK. Apa peran yang paling bikin kamu bangga?

 MEKANIK ANDAL Kerja di bengkel resmi ternama (AHASS/YHRT) dengan skill dewa.	 BOS BENGGEL Punya bengkel modifikasi atau servis sendiri yang ramai pelanggan.	 RACER/TUNER Jadi ahli bore-up dan tuning motor balap.	 SELLER/DISTRIBUTOR Jual beli sparepart, variasi motor, atau jual motor second bernilai tinggi.	 CONTENT CREATOR AUTOMOTIVE Bikin konten edukasi/review motor di medsos dan dapat penghasilan dari sana.
--	--	---	--	---

BAGIAN 2 ASESMEN KOGNITIF (CEK PEMAHAMAN BISNIS & TSM)

Petunjuk: Pilih satu jawaban yang menurutmu paling pas!

1. STUDI KASUS: "SATU MASALAH, SERIBU SOLUSI"

Skenario: Di daerah tempat tinggalmu, banyak anak muda pakai motor matic, tapi sering keluhan motor sering mati mendadak saat hujan banjir karena air masuk ke filter udara. Sebagai siswa TSM yang berjiwa wirausaha, peluang bisnis kreatif apa yang paling inovatif untuk mengatasi masalah tersebut?

- A** Buka jasa dorong motor mogok di area banjir.
B Merancang pelindung filter udara custom yang kedap air tapi aliran udara tetap lancar.
C Jualan motor matic bekas yang tinggi.
D Buka bengkel standar seperti biasa tanpa penanganan khusus.



2. KUIS CEPAT: VALUE & INOVASI TSM

Mengapa bengkel modifikasi balap (*racing shop*) bisa mematok harga jasa jauh lebih mahal dibanding bengkel servis rutin biasa?

- A** Karena pemiliknya butuh uang banyak.
B Karena menggunakan peralatan mahal saja.
C Karena menawarkan nilai tambah (*value*) berupa keahlian khusus (*tuning*), riset, dan inovasi performa.
D Karena harga sparepart-nya selalu mahal.



3. LOGIKA BISNIS SEDERHANA

Kamu ingin menjual cover knalpot custom berbahan serat karbon (*carbon fiber*).

- Biaya pembuatan 1 unit cover knalpot = Rp100.000
 - Kamu ingin dapat keuntungan sebesar 40% dari harga produksi.
- Berapa harga jual yang harus kamu tetapkan ke konsumen?

- A** Rp110.000 **C** Rp140.000
B Rp140.000 **D** Rp150.000



PANDUAN PEMETAAN GURU (RUBRIK PENILAIAN)

HASIL JAWABAN PEMETAAN PROFIL SISWA

RENCANA TINDAK LANJUT PEMBELAJARAN



Dominan A/B (Kognitif Benar) Kreatif & Berjiwa Bisnis Tinggi

Dijadikan Project Leader / Ketua Kelompok untuk tugas wirausaha berbasis otomotif.



Dominan C (Kognitif Cukup) Teknis / Praktisi TSM

Diberikan tantangan menghubungkan keahlian teknis TSM dengan cara menjual jasanya.



Kognitif Perlu Bimbingan Pemula (Need Support)

Pendampingan dalam memahami cashflow dasar dan menggali ide-ide sederhana di dunia TSM.

Ingat!
Skill + Inovasi +
Mental Bisnis =
Sukses di Dunia
Otomotif!



JADI
GENERASI JUARA
BENGGEL & BISNIS!



KREATIF
BERINOVASI



BERJIWA BISNIS
DAN SOLUTIF



SUDAH SIAP DARI
BENGGEL JADI BOSS!

