ใบงานกิจกรรม: "ช่วยลุงทวนเอกซเรย์ธุรกิจด้วย SWOT"

วิชา: ช่องทางการพัฒนาอาชีพ (อช21001)

ระดับ: มัธยมศึกษาตอนต้น กศน. (สกร.)

ชื่อ-นามสกุล: .... **รหัสนักศึกษา:** ....

อ่านเนื้อเรื่องสถานการณ์ธุรกิจของ "ลุงทวน"

ลุงทวนเปิดร้านขายน้ำเต้าหู้และปาท่องโก๋สูตรโบราณอยู่ที่ตลาดนัดชุมชน จุดเด่นคือลุงทวนมีสูตรเด็ดที่ได้รับการสืบทอดมาจากรุ่นพ่อ ทำให้น้ำเต้าหู้หอมข้นหวานมัน และยังมีเมนูพิเศษคือ "ปาท่องโก๋สลัดสะบัดน้ำมัน" ที่กรอบนอกนุ่มในและไม่อมน้ำมัน ตอบโจทย์คนรักสุขภาพได้อย่างดี แต่ข้อเสียของลุงทวนคือ ลุงเป็นคนทำอาหารช้าและชอบลืมคิวลูกค้าบ่อย ๆ ประกอบกับลุงทวนไม่มีหน้าร้านประจำ ต้องคอยย้ายไปตามตลาดนัดต่าง ๆ

ในปัจจุบัน เทรนด์รักสุขภาพกำลังมาแรงมาก คนหันมาดื่มน้ำเต้าหู้และทานอาหารไขมันต่ำกันเยอะขึ้น และเทศบาลเพิ่งเปิดศูนย์อาหารแห่งใหม่ใจกลางชุมชนที่ให้คนในพื้นที่เช่าล็อกระยะยาวในราคาถูก อย่างไรก็ตาม ช่วงนี้มีอุปสรรคสำคัญคือราคาถั่วเหลืองและน้ำมันพืชในตลาดปรับตัวสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง และยังมีร้านน้ำเต้าหู้เจ้าใหญ่จากในเมืองมาเปิดสาขาใหม่ใกล้ ๆ กับตลาดที่ลุงทวนขายอยู่ด้วย

S - Strengths (จุดแข็ง) (ข้อดี/จุดเด่นภายในร้านที่ลุงทวนควบคุมได้)	W - Weaknesses (จุดอ่อน) (ข้อเสีย/สิ่งผิดพลาดภายในที่ลุงทวนต้องปรับปรุง)
ตัวเลือกที่ตรงกับจุดแข็ง คือ:	**ตัวเลือกที่ตรงกับจุดอ่อน คือ:** ....
O - Opportunities (โอกาส) ***(ปัจจัยภายนอกที่เป็นประโยชน์/โอกาสเติบโต)***	**T - Threats (อุปสรรค)** ***(ปัจจัยภายนอกที่เป็นปัญหาขัดขวาง/ความเสี่ยง)***
ตัวเลือกที่ตรงกับโอกาส คือ:	**ตัวเลือกที่ตรงกับอุปสรรค คือ:** ....

ข้อความ ก: ลุงทวนทำอาหารช้าและชอบทำลืมคิวลูกค้าบ่อย ๆ

ข้อความ ข: กระแสรักสุขภาพและรักการดูแลตัวเองกำลังมาแรงมากในปัจจุบัน

ข้อความ ค: ร้านน้ำเต้าหู้แฟรนไชส์เจ้าใหญ่จากในเมืองมาเปิดสาขาใกล้ ๆ

ข้อความ ง: สูตรน้ำเต้าหู้หอมข้นหวานมัน และปาท่องโก๋สลัดสะบัดน้ำมันที่ไม่อมน้ำมัน

ข้อความ จ: เทศบาลเปิดศูนย์อาหารแห่งใหม่ใจกลางชุมชนให้เช่าราคาถูก

ข้อความ ฉ: ลุงทวนไม่มีหน้าร้านประจำ ต้องคอยย้ายไปตามตลาดนัดต่าง ๆ

ข้อความ ช: ราคาถั่วเหลืองและน้ำมันพืชปรับตัวสูงขึ้นเรื่อย ๆ

LIVEWORKSHEETS