

# LKPD BAHASA INDONESIA

**BELAJAR MENJADI NEGOSIATOR ULUNG**

Disusun Oleh :

**Daffa Damara Ghany**

A310240046

# LKPD

## LEMBAR KERJA PESERTA DIDIK

### LKPD 1 — Mengenal Esensi Negosiasi (Pertemuan 1)

#### CAPAIAN PEMBELAJARAN

Menulis gagasan, pandangan, arahan, pesan, dan/atau imajinasi dalam berbagai tipe teks secara logis, kritis, dan kreatif; dan memublikasikan hasil karya di media cetak, elektronik, dan/atau digital.

#### TUJUAN PEMBELAJARAN

Mengidentifikasi definisi dan ciri-ciri teks negosiasi berdasarkan contoh teks yang diberikan dengan tepat.

#### PETUNJUK Pengerjaan

1. Bacalah setiap kasus dengan saksama.
2. Tentukan apakah kasus tersebut termasuk negosiasi atau bukan.
3. Berikan alasan berdasarkan ciri-ciri negosiasi.
4. Identifikasi unsur konflik, penawaran, dan kesepakatan pada teks yang disediakan.
5. Tuliskan refleksi pembelajaran secara jujur dan lengkap.

#### Contoh Kasus 1

Rina ingin membeli tas di sebuah toko. Harga tas tersebut Rp250.000. Rina menawar menjadi Rp220.000. Setelah berdiskusi, penjual setuju menjual tas tersebut dengan harga Rp230.000.

#### Contoh Kasus 2

Pak Budi membeli beras di supermarket dengan harga yang sudah tertera pada label. Ia langsung membayar tanpa melakukan tawar-menawar.

### Contoh Kasus 3

Ketua kelas meminta perpanjangan waktu pengumpulan tugas kepada guru karena sebagian besar siswa belum selesai mengerjakan. Guru menyetujui dengan syarat tugas dikumpulkan maksimal dua hari kemudian.

A. Bacalah 3 contoh kasus di atas. Tentukan apakah kasus tersebut termasuk negosiasi atau bukan, dan berikan alasannya.

| No | Deskripsi Kasus | Negosiasi?<br>(Ya/Tidak) | Alasan |
|----|-----------------|--------------------------|--------|
| 1  |                 |                          |        |
| 2  |                 |                          |        |
| 3  |                 |                          |        |

B. Identifikasi tiga unsur penting (konflik, penawaran, kesepakatan) dari teks negosiasi yang dibagikan guru.

| Unsur       | Bukti/Kutipan dari Teks |
|-------------|-------------------------|
| Konflik     |                         |
| Penawaran   |                         |
| Kesepakatan |                         |

C. Refleksi: Apa yang paling berkesan dari belajar negosiasi hari ini? Bagaimana kamu akan menggunakan pemahaman ini dalam kehidupan sehari-hari?

## **LKPD 2 — Struktur dan Kebahasaan Teks Negosiasi (Pertemuan 2)**

### **TUJUAN PEMBELAJARAN**

- Menganalisis struktur teks negosiasi (orientasi, pengajuan, penawaran, persetujuan/kesepakatan, penutup) pada contoh teks yang diberikan dengan akurat.
- Mengidentifikasi unsur kebahasaan (tuturan persuasif, kalimat deklaratif/interogatif, pasangan tuturan, kalimat perbandingan/analogi) dalam teks negosiasi secara cermat.

### **PETUNJUK Pengerjaan**

1. Bacalah teks negosiasi yang diberikan.
2. Temukan bagian orientasi, pengajuan, penawaran, persetujuan, dan penutup.
3. Tuliskan bukti kutipan kalimatnya.
4. Identifikasi unsur kebahasaan yang digunakan.
5. Jelaskan fungsi setiap unsur kebahasaan tersebut.

### **Contoh Teks Negosiasi**

Pembeli: "Selamat pagi, Bu. Saya tertarik membeli sepatu ini."

Penjual: "Selamat pagi. Silakan, harganya Rp350.000."

Pembeli: "Apakah bisa mendapatkan potongan harga? Saya hanya membawa Rp300.000."

Penjual: "Kalau Rp300.000 terlalu rendah. Bagaimana jika Rp320.000?"

Pembeli: "Baik, saya setuju dengan harga Rp320.000."

Penjual: "Terima kasih atas pembeliannya."

A. Bacalah teks negosiasi yang diberikan, lalu tandai dan tuliskan bukti kalimat untuk setiap struktur berikut.

| Struktur                | Bukti Kutipan Kalimat |
|-------------------------|-----------------------|
| Orientasi               |                       |
| Pengajuan               |                       |
| Penawaran               |                       |
| Persetujuan/Kesepakatan |                       |
| Penutup                 |                       |

B. Temukan dan jelaskan fungsi unsur kebahasaan berikut dari teks tersebut

| Unsur Kebahasaan     | Contoh Kalimat dari Teks | Fungsi/Dampaknya |
|----------------------|--------------------------|------------------|
| Tuturan persuasif    |                          |                  |
| Pasangan tuturan     |                          |                  |
| Kalimat perbandingan |                          |                  |
| Kata santun          |                          |                  |

### LKPD 3 — MENYUSUN TEKS NEGOSIASI (Pertemuan 3)

Susunlah teks negosiasi tertulis berdasarkan hasil simulasi atau skenario yang diberikan, dengan struktur lengkap dan minimal 3 unsur kebahasaan yang dipelajari (minimal 12 baris dialog).