



# LA ENTREVISTA

## TÉCNICAS DE PROFUNDIZACIÓN

# 9TH

**Mr. García**

Revisa cada sección y completa lo que se te pide

### Sección I: IDENTIFICACIÓN DE TÉCNICAS

Lee cada diálogo de entrevista y identifica qué técnica de profundización está utilizando el periodista. Selecciona la técnica en el espacio correspondiente.

Técnicas disponibles:

ECO - SILENCIO PRODUCTIVO - REFORMULACIÓN - CONFRONTACIÓN SUAVE - PERSONALIZACIÓN

#### EJERCICIO 1

Entrevistado: "Tuvimos algunos problemas con el proyecto."

Periodista: "¿Problemas?"

Entrevistado: "Sí, específicamente problemas de presupuesto y retrasos en la entrega de materiales."

Técnica utilizada: \_\_\_\_\_

#### EJERCICIO 2

Entrevistado: "El nuevo programa educativo beneficiará a todos los estudiantes."

Periodista: "Sin embargo, el director de la escuela secundaria local me comentó ayer que este programa podría perjudicar a los estudiantes de bajos recursos. ¿Cómo responde a esta preocupación?"

Entrevistado: "Bueno, es cierto que hay algunos aspectos que debemos ajustar..."

Técnica utilizada: \_\_\_\_\_

#### EJERCICIO 3

Entrevistado: "Implementamos nuevas medidas de seguridad."

Periodista: [Permanece en silencio, manteniendo contacto visual]

Entrevistado: "Aunque debo admitir que estas medidas llegaron un poco tarde, después de varios incidentes que pudimos haber evitado."

Técnica utilizada: \_\_\_\_\_

#### EJERCICIO 4

Entrevistado: "La situación económica del país es compleja y requiere análisis profundos."

Periodista: "Usted mencionó que la situación es compleja. Como padre de familia que debe pagar la universidad de sus hijos, ¿cómo está afectando esta situación económica a su presupuesto familiar?"

Técnica utilizada: \_\_\_\_\_

### EJERCICIO 5

Entrevistado: "Hemos mejorado significativamente los servicios de salud." Periodista: "¿Me está diciendo entonces que los ciudadanos ya no tendrán que esperar meses para conseguir una cita médica?" Entrevistado: "No exactamente, las mejoras son principalmente en infraestructura, pero los tiempos de espera siguen siendo un desafío..."

Técnica utilizada: \_\_\_\_\_

### EJERCICIO 6

Entrevistado: "La empresa está pasando por una reestructuración." Periodista: "¿Reestructuración?" Entrevistado: "Sí, estamos reduciendo personal en algunas áreas y creando nuevos departamentos en otras."

Técnica utilizada: \_\_\_\_\_

### EJERCICIO 7

Entrevistado: "Los jóvenes de hoy necesitan más oportunidades laborales." Periodista: "Su hijo mayor acaba de graduarse de la universidad. ¿Qué tipo de dificultades ha enfrentado él para encontrar trabajo?"

Técnica utilizada: \_\_\_\_\_

### EJERCICIO 8

Entrevistado: "Cumplimos con todos los protocolos." Periodista: [Se queda callado por unos segundos, con expresión expectante] Entrevistado: "Aunque reconozco que hubo un par de procedimientos que no seguimos al pie de la letra debido a la urgencia del momento."

Técnica utilizada: \_\_\_\_\_





## Sección II: SELECCIÓN MÚLTIPLE

Selecciona la definición correcta para cada técnica de profundización.

¿Qué es la técnica del ECO?

- a) Hacer preguntas muy directas y confrontativas
- b) Repetir la última palabra o frase clave del entrevistado con tono de pregunta
- c) Permanecer en silencio después de cada respuesta
- d) Cambiar completamente de tema para sorprender al entrevistado

Respuesta \_\_\_\_\_

¿Cuándo es más efectivo usar el SILENCIO PRODUCTIVO?

- a) Al final de cada entrevista
- b) Cuando el entrevistado habla demasiado rápido
- c) Cuando sientes que hay más información por salir o la respuesta parece incompleta
- d) Solo con entrevistados tímidos

Respuesta \_\_\_\_\_

La REFORMULACIÓN consiste en:

- a) Hacer la misma pregunta tres veces seguidas
- b) Parafrasear lo dicho por el entrevistado para confirmar comprensión y provocar ampliación
- c) Corregir los errores gramaticales del entrevistado
- d) Cambiar las palabras del entrevistado para que suenen mejor

Respuesta \_\_\_\_\_

¿Cuál es el objetivo principal de la CONFRONTACIÓN SUAVE?

- a) Hacer que el entrevistado se sienta incómodo
- b) Demostrar que el periodista sabe más que el entrevistado
- c) Presentar información contradictoria sin ser agresivo para obtener clarificaciones
- d) Terminar la entrevista de manera dramática

Respuesta \_\_\_\_\_

La PERSONALIZACIÓN es efectiva porque:

- a) Hace que la entrevista sea más divertida
- b) Las experiencias personales generan respuestas más emotivas y específicas
- c) Es más fácil para el periodista hacer preguntas personales
- d) Los entrevistados prefieren hablar de su vida privada

Respuesta \_\_\_\_\_

**¿Cuál NO es una característica del silencio productivo?**

- a) Mantener contacto visual expectante
- b) Durar el tiempo suficiente para crear reflexión
- c) Hacer que el entrevistado se sienta incómodo y presionado
- d) Permitir que el entrevistado llene el vacío con más información

Respuesta \_\_\_\_\_

**La técnica de reformulación es más útil cuando:**

- a) El entrevistado habla muy bajo
- b) El entrevistado da respuestas ambiguas que necesitan clarificación
- c) El periodista no preparó preguntas
- d) La entrevista es muy corta

Respuesta \_\_\_\_\_

**¿Cuál es una regla importante para aplicar estas técnicas?**

- a) Usarlas en cada respuesta del entrevistado
- b) Aplicarlas solo con entrevistados importantes
- c) Usarlas estratégicamente y mantener el respeto
- d) Combinarlas todas al mismo tiempo siempre

Respuesta \_\_\_\_\_

