

Bảng so sánh ba mô hình ra quyết định trong kinh doanh:

Yếu tố	Mô hình Phương Đông (Asian Model)	Mô hình Kiểu Mỹ (American Model)	Mô hình Kiểu Châu Âu (European Model)
Cấu trúc tổ chức	Phân cấp rõ ràng, quyền lực tập trung ở1	Phân cấp2, tham gia của3. trong quá trình ra quyết định	Cấu trúc4 giữa các giám đốc và ủy ban
Quy trình ra quyết định	Quyết định chiến lược chủ yếu từ5, ít tham gia từ bộ phận khác	Quyết định qua6, tham khảo ý kiến từ nhiều bên và7	Quyết định.....8 tập thể qua thảo luận và đồng thuận giữa các bộ phận
Sự tham gia và phản hồi từ các bộ phận	Phản hồi chủ yếu từ nhà quản lý9	10 tham gia thảo luận và đưa ra phản hồi	Phản hồi từ các ủy ban và bộ phận giúp điều chỉnh quyết định
Tính linh hoạt và sự kiểm soát	11 linh hoạt, kiểm soát chặt chẽ nhưng ít thay đổi	Linh hoạt12, có thể điều chỉnh quyết định dễ dàng	Linh hoạt nhưng quá trình ra quyết định có thể13
Marketing	Marketing tập trung, ít sự tham gia từ bộ phận khác	Marketing có sự tham gia từ các bộ phận và ủy ban độc lập	Marketing độc lập, thảo luận và điều chỉnh giữa các bộ phận
Mức độ phân cấp và kiểm soát	Phân cấp rõ ràng, kiểm soát chặt chẽ	Phân cấp linh hoạt, tham gia từ nhiều bên	Kiểm soát chặt chẽ nhưng có sự tham gia của các bộ phận
Tính tập trung vs. Tính đồng thuận	Tập trung, ra quyết định từ14	Quyết định qua tham khảo ý kiến nhiều bên và điều chỉnh liên tục	Quyết định qua15 giữa các bộ phận
Sự bền vững của mối quan hệ ngang giữa các bộ phận	Ít sự liên kết ngang giữa các bộ phận	Mối quan hệ ngang bền vững giữa các bộ phận	Mối quan hệ ngang bền vững giữa các ủy ban và bộ phận
Ưu điểm	Ổn định, kiểm soát chặt chẽ, quyết định nhanh chóng	Linh hoạt, dễ dàng điều chỉnh và phản hồi từ nhiều nguồn	Quyết định sáng suốt, hợp tác giữa các bộ phận và ủy ban
Hạn chế	Thiếu linh hoạt, khó thích ứng với thay đổi	Quá trình ra quyết định có thể chậm do sự tham gia của nhiều bên	Quyết định có thể chậm, do cần sự đồng thuận và thảo luận