

PRACTICA DEL PRESUPUESTO DE VENTAS**Práctica: Formulación de Presupuesto de Ventas**

Nombre de la Empresa:**TechSolutions S.A.**

Descripción del Ejercicio:

La empresa **TechSolutions S.A.** se dedica a la fabricación y venta de laptops. A través del **método de correlaciones**, ha determinado la demanda esperada para el producto "Laptos" para los primeros 8 meses del año 2021 (de enero a agosto). Cada mes se produce una cantidad de unidades, y de acuerdo a la política de precios de la empresa, se han estimado los precios de venta para dicho producto. A continuación, se presenta la información necesaria para formular el **presupuesto de ventas** para el período comprendido entre enero y agosto de 2021.

Datos Proporcionados:**1. Demanda Esperada (Unidades):**

- Enero: 1,200 unidades.
- Febrero: 1,500 unidades.
- Marzo: 1,800 unidades.
- Abril: 2,000 unidades.
- Mayo: 2,200 unidades.
- Junio: 2,500 unidades.
- Julio: 2,800 unidades.
- Agosto: 3,000 unidades.

2. Precios Estimados por Unidad (USD):

- Enero: \$800.
- Febrero: \$810.
- Marzo: \$820.
- Abril: \$830.
- Mayo: \$840.

PRESUPUESTO DE COSTOS * PRESUPUESTO DE VENTAS.

- Junio: \$850.
 - Julio: \$860.
 - Agosto: \$870.
-

Instrucciones:

1. **Calcular el ingreso mensual:** Multiplica la demanda esperada por el precio estimado por unidad.
2. **Elaborar el presupuesto de ventas:** Completa la tabla con los cálculos realizados.
3. **Analizar los resultados:** Responde las preguntas al final de la práctica.

Presupuesto de Ventas

TechSolutions S.A.

Presupuesto de Ventas de Laptos para el año 2021

Enero a Agosto de 2021

CONCEPTO	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	TOTAL
Producto: _____									
Cantidad a vender Unidades									
Precio unidad (USD)									
TOTAL (USD)									