PRACTICA DEL PRESUPUESTO DE VENTAS
Práctica: Formulación de Presupuesto de Ventas

Nombre de la Empresa:

TechSolutions S.A.

Descripción del Ejercicio:

La empresa **TechSolutions S.A.** se dedica a la fabricación y venta de laptops. A través del **método de correlaciones**, ha determinado la demanda esperada para el producto "Laptos" para los primeros 8 meses del año 2021 (de enero a agosto). Cada mes se produce una cantidad de unidades, y de acuerdo a la política de precios de la empresa, se han estimado los precios de venta para dicho producto. A continuación, se presenta la información necesaria para formular el **presupuesto de ventas** para el período comprendido entre enero y agosto de 2021.

Datos Proporcionados:

1. **Demanda Esperada (Unidades):**
   - Enero: 1,200 unidades.
   - Febrero: 1,500 unidades.
   - Marzo: 1,800 unidades.
   - Abril: 2,000 unidades.
   - Mayo: 2,200 unidades.
   - Junio: 2,500 unidades.
   - Julio: 2,800 unidades.
   - Agosto: 3,000 unidades.

2. **Precios Estimados por Unidad (USD):**
   - Enero: $800.
   - Febrero: $810.
   - Marzo: $820.
   - Abril: $830.
   - Mayo: $840.

LIVEWORKSHEETS

- Junio: $850.
- Julio: $860.
- Agosto: $870.

Instrucciones:

1. **Calcular el ingreso mensual:** Multiplica la demanda esperada por el precio estimado por unidad.
2. **Elaborar el presupuesto de ventas:** Completa la tabla con los cálculos realizados.
3. **Analizar los resultados:** Responde las preguntas al final de la práctica.

LIVEWORKSHEETS

Presupuesto de Ventas

TechSolutions S.A.

Presupuesto de Ventas de Laptos para el año 2021

Enero a Agosto de 2021

CONCEPTO	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	TOTAL
Producto:_____									
Cantidad a vender Unidades									
Precio unidad (USD)									
TOTAL (USD)									

LIVEWORKSHEETS