

LEMBAR KERJA PESERTA DIDIK (LKPD)

Nama anggota :

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.
- 5.

Kelas :

Petunjuk pengerjaan!

Cermatilah contoh kegiatan teks negosiasi dibawah ini. Silahkan minta salah satu teman kalian untuk membacakan nya dan simaklah dengan seksama.

Kegiatan 1

Penjual : “Selamat datang, silakan duduk.”

Pembeli : “Terima kasih.”

Penjual : “Ada yang bisa saya bantu, Mas?”

Pembeli : “Saya ingin beli handphone.”

Penjual : “Ingin handphone merek apa, Mas?”

Pembeli : “Yang bagus itu merek apa, Pak ?”

Penjual : “Kalau masalah bagus-tidaknya itu relatif, Mas. Semua merek ada kelebihan juga ada kekurangannya. Tetapi, sekarang yang paling laris itu merek Samhung, Mas.”

Pembeli : “Saya boleh lihat?”

Penjual : “Ini Mas, silakan dicoba dulu.”

Pembeli : “Spesifikasinya apa saja, Pak ?”

Penjual : “Ada wifi, bluetooth, kamera 8 mp, ram 3 gb, dan masih banyak lagi. Untuk pilihan warna coklat, putih, merah, sama hitam ini, Mas.

Pembeli : “Harganya berapa, Pak?”

Penjual : “Kalau yang ini harganya Rp2.000.000,00.”

Pembeli : “Tidak ada diskon, Pak?”

Penjual : “Kebetulan kita lagi ada promo untuk merek Samsung ada spesial diskon 5%. Jadi, harganya tinggal Rp1.900.000,00.”

Pembeli : “Tidak bisa turun lagi, Pak?”

Penjual : “Tidak bisa, Mas.”

Pembeli : “Rp1.700.000,00 gimana, Pak?”

Penjual : “Tambahin lagi, Mas!”

Pembeli : “Saya tambahin Rp50.000,00 gimana?”

Penjual : “Tetap tidak bisa, Mas. Begini saja, saya kasih Rp1.800.000,00, itu sudah turun banyak lho.”

Pembeli : “Gak bisa ditambahin lagi diskonnya ?”

Penjual : “Gak bisa, Mas. Nanti kalau ditambahin terus bos saya marah, Mas. Ini bukan punya saya kalau punya saya sih, saya bisa kasih Mas lebih murah lagi.”

Pembeli : “Ya sudah saya setuju Rp1.800.000,00.”

Penjual : “Saya buat notanya dulu, Mas.”

Pembeli : “Iya.”

Penjual : “Ini notanya, Mas. Silakan tanda tangan di sini. Ini juga ada garansinya satu tahun. Jadi, kalau ada masalah dengan handphonenya bawa saja ke sini.”

Pembeli : “Oh iya, ini uangnya.”

Penjual : “Terima kasih.”

Pembeli : “Saya pakai langsung saja, Pak.”

Penjual : “Oh iya, silakan,”

Setelah mencermati struktur teks negosiasi di atas, kalian dapat lebih memahami struktur teks negosiasi dengan mendiskusikan beberapa pertanyaan berikut ini dan jawablah di dalam sebuah ta

1. Bagian manakah yang menunjukkan struktur orientasi dalam teks negosiasi berisi tentang apa? Jelaskan dan tuliskan contohnya!
.....
2. Bagian manakah yang menunjukkan struktur pengajuan dalam teks negosiasi berisi tentang apa? Jelaskan dan tuliskan contohnya!
.....
3. Bagian manakah yang menunjukkan struktur penawaran dalam teks negosiasi berisi tentang apa? Jelaskan dan tuliskan contohnya!
.....
4. Bagian manakah yang menunjukkan struktur persetujuan dalam teks negosiasi berisi tentang apa? Jelaskan dan tuliskan contohnya!
.....
5. Apa kesepakatan yang terjadi antara kedua belah pihak dalam teks tersebut?
.....

