

الباب الخامس : التسوق

إستمع! ثم اختر الإجابة الصحيحة في المربع!!



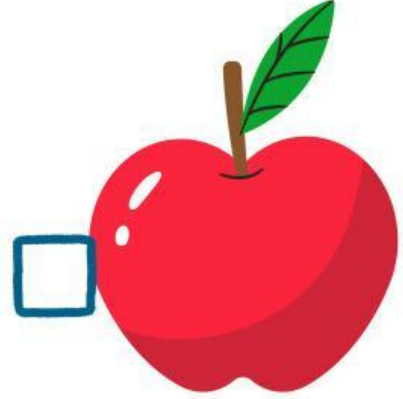
مرحبًا! اليوم ذهبتُ إلى _____ (1) الشعبي في _____ (2). أحتاجُ إلى شراء بعض _____ (3) والفواكه الطازجة. عند وصولي إلى السوق، رأيتُ _____ (4) يبيع التفاح والطماطم والبصل. اقتربتُ من البائع وقلتُ له: "كم _____ (5) التفاح؟" قال لي: "سعرُ _____ (6) الواحد خمسة ريالاتٍ". فقلتُ: "هل يمكنُ أن تخفضَ السعرَ إلى _____ (7) ريالاتٍ؟" ابتسمَ البائع وقال: "حسنًا، سأعطيكُ إياه بأربعة ريالاتٍ لأنك زبونٌ _____ (8)". اشتريتُ كيلوغرامًا من التفاح وكيلوغرامًا من _____ (9) أيضًا. ثمَّ توجهتُ إلى بائع _____ (10) وطلبتُ منه كيلوغرامًا من البصل وبعضَ الخضرواتِ الأخرى.

المفردات

Pelanggan tetap – زبون دائم	Sayuran – الخضروات
Saya menuju – توجهتُ	Buah-buahan – الفواكه
Sayuran lainnya – الخضروات الأخرى	Segar – الطازجة
Madu alami – العسل الطبيعي	Apel – التفاح
Saya mencoba – جربتُ	Tomat – الطماطم
Kotak – علبة	Bawang – البصل
Kafe – المقهى	Harga – سعر
Merenung – التأمل	Kilogram – الكيلوغرام
Pasar yang ramai – السوق الصاخبة	Riyal (mata uang) – ريال (ماتة)
Tas-tas saya penuh – أكياس مليئة	Menurunkan – تخفض

التدريبات

كوب واحد -
ريالان



علبة صغيرة -
خمسة ريالان



أربعة ريالان -
كيلوغرام واحد



خمسة ريالان -
كيلوغرام واحد





التدريبات

1. ما هو السبب الذي جعل البائع يخفض سعر التفاح؟

(أ) لأن التفاح ليس طازجاً.

(ب) لأن المشتري زبون دائم.

(ج) لأن التفاح ليس مطلوباً كثيراً.

(د) لأن التفاح سعره ثابت.

2. أي من العبارات الآتية يعكس موقف المشتري في السوق؟

(أ) المشتري يريد فقط شراء التفاح.

(ب) المشتري لا يهتم بالسعر.

(ج) المشتري يفضل التفاوض للحصول على سعر أقل.

(د) المشتري يريد الخروج من السوق بسرعة.

3. ما هو التصرف الذي قام به المشتري بعد التفاوض مع البائع؟

(أ) ترك السوق دون شراء شيء.

(ب) اشترى كيلوغراماً من الطماطم فقط.

(ج) اشترى كيلوغراماً من التفاح والطماطم.

(د) اشترى فقط علبة صغيرة من العسل الجبلي.

4. ما يمكن أن يُستنتج من تصرف المشتري في المقهى؟

(أ) المشتري كان غاضباً من السوق.

(ب) المشتري كان مستمتعاً بأجواء السوق.

(ج) المشتري كان يريد النوم بعد التسوق.

(د) المشتري لم يحب الجو الصاخب في السوق.

5. أي نوع من العسل قرر المشتري شراؤه؟

(أ) عسل جبلي كبير.

(ب) عسل طبيعي صغير.

(ج) عسل جبلي صغير.

(د) عسل بالنعناع.



الباب السادس : تخفيض السعر

إستمع! ثم اختر الإجابة الصحيحة في المربع!!



- اليوم ذهبتُ إلى _____ (1) لشراء بعض الخضروات والفواكه. عند وصولي إلى بائع الخضروات، رأيتُ أن سعر _____ (2) مرتفع قليلاً. فقلتُ للبائع: "السعر مرتفع، هل يمكن أن _____ (3) لي؟" أجاب البائع: "هذا هو السعر _____ (4)، لكنني أستطيع أن أخفضه لك إذا اشتريت أكثر." فقلتُ: "إذا اشتريت _____ (5) كيلوغرامات، هل تعطيني سعر الكيلوغرام بريالين؟" بعد نقاش قصير، وافق البائع على _____ (6) السعر. ثم انتقلتُ إلى بائع _____ (7)، ورأيتُ أنه يعرض أنواعاً مختلفة من _____ (8). سألتُه عن السعر وبدأتُ _____ (9) معه للحصول على سعر أفضل. بعد ذلك، التقيتُ بإحدى صديقاتي في _____ (10)، وقررنا الذهاب إلى محلّ الأعشاب العطرية.

المفردات

Merasa - شعرت	Sayuran - الخضروات
Tinggi (harga) - مرتفع	Buah- الفواكه buahan
Menurunkan - خفض	Harga - السعر
Pasar - السوق	Biasa - المعتاد
Diskusi - النقاش	كيلوغرامات - Kilogram
Herbal - أعشاب	Negosiasi - التفاوض
Wangi - عطري	Aromatik - العطرية
Kurma - التمر	Menyiapkan - تحضير
Beragam - مختلفة	Rumah - البيت
Toko - محل	Resep - وصفات

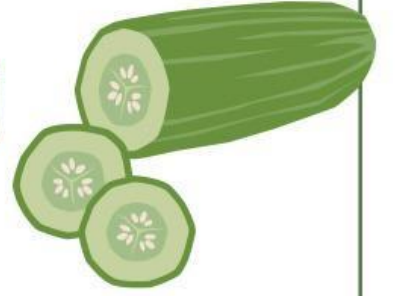


التدريبات

عشر ريالٍ
علبة صغيرة

☐☐

ريالٍ
نوعانٍ مختلفانٍ

☐☐

سعرٌ منخفض
كيلوغرامانٍ

☐☐

ريالين
خمسة كيلوغراماتٍ

☐☐

خمسة ريالٍ
كيلوغرامًا واحدًا

☐☐



التدريبات

1. لماذا وافق البائع على تخفيض سعر الخيار؟
 - أ. لأن الخيار فاسد
 - ب. لأن المشتري زبون جديد
 - ج. لأن المشتري اشترى كمية كبيرة
 - د. لأن السوق كان مزدحمًا
2. ماذا يمكن أن يستنتج من أن الشخص جرب أنواعًا مختلفة من العسل؟
 - أ. أنه لم يكن مهتمًا بالعسل
 - ب. أنه يحب تجربة أنواع مختلفة
 - ج. أنه يريد شراء العسل الأرخص
 - د. أنه كان يبحث عن العسل الطازج
3. كيف يؤثر التفاوض على علاقة المشتري بالبائع؟
 - أ. يجعل المشتري غير راضي
 - ب. قد يحسن العلاقة إذا كان التفاوض عادلاً
 - ج. يسبب مشكلة في السوق
 - د. يقلل من مصداقية البائع
4. ماذا يظهر من نقاش المشتري مع بائع الفواكه؟
 - أ. المشتري يحب التفاوض دائماً
 - ب. المشتري يريد شراء أرخص نوع
 - ج. المشتري غير مهتم بجودة الفواكه
 - د. المشتري يحاول الحصول على سعر أفضل
5. بناءً على النص المسموع، لماذا تعتبر زيارة السوق تجربة ممتعة للمشتري؟
 - أ. لأنها تتضمن شراء الكثير من الأطعمة
 - ب. لأنها توفر فرصة للقاء الأصدقاء
 - ج. لأنها تعطي فرصة لتعلم التفاوض
 - د. لأنها تحتوي على أجواء مريحة وممتعة

