

Lembar Kerja Peserta Didik

Teks Negosiasi



Nama

.....

Presensi

.....

Kelas

.....

TEKS NEGOSIASI



1. Tujuan utama negosiasi adalah untuk mencapai . . .
 - Keuntungan Pribadi
 - Menemukan Informasi
 - Bersenda Gurau
 - Keuntungan Perusahaan
 - Kesepakatan Bersama
2. Di bawah ini ciri – ciri negosiasi , kecuali
 - Menghasilkan kesepakatan
 - Sarana mencari penyelesaian
 - Saling menguntungkan
 - Memprioritaskan kepentingan bersama
 - Menemukan masalah
3. Kalimat yang digunakan untuk menanyakan sesuatu adalah . . .
 - Kalimat Interogatif
 - Kalimat Deklaratif
 - Kalimat Persuasif
 - Kalimat Imperatif
 - Kalimat Konjungtif
4. Cara yang bijak untuk menyakinkan pihak lain ketika bernegosiasi adalah
 - Dengan Emosional
 - Dengan Berdebat
 - Dengan Kekerasan
 - Dengan Bijak
 - Dengan Cuek
5. Contoh kalimat persuasif dalam teks di atas adalah
 - Ya, ada. Di sebelah sana, yang besar atau yang kecil?
 - Ya, ini tidak terlalu besar. Tapi, dibuat dari kayu. Yang dari kuningan habis.
 - Bagus itu, Mam. Cocok untuk dipakai sendiri atau untuk suvenir.
 - Saya pakai sendiri. Harganya berapa?
 - Wah, mahal. Dua ratus ribu, ya?

6. Apa yang kalian ketahui tentang teks negosiasi?

7. Sebutkan ciri-ciri teks negosiasi !

8. Berikan contoh kalimat persuasif pada negosiasi !

9. Berikan contoh kalimat imperatif pada negosiasi !

10. Jelaskan ciri-ciri kebahasaan pada teks negosiasi yang kamu ketahui !