

会见客户



CONTENTS

生词

New words

语法

Grammar

课文

Text

练习

Exercises

对话一



二、课文

Text

- 黄明：高总，您好，很高兴见到你们！
- 高总：您好。我们这次来是希望能与贵公司建立贸易关系的。
- 黄明：我们也希望能与贵公司扩大贸易往来。
- 高总：这次来呢，就是想与贵公司谈谈有关手机电池的业务。
- 黄明：您找对了。我们是这一带最大的电器配件生产企业。
- 高总：贵公司的产品主要销往哪些国外市场？
- 黄明：产品主要销往日本、韩国以及部分东南亚国家、如泰国、缅甸、老挝和柬埔寨等国家。越南到目前为止我还真没有找到客户呢。
- 高总：其实，我早就听闻贵公司优良的信誉。可我这次来是想对产品提出一些特殊的要求，就是容量要大点儿的，而且要耐用。

黄明： 没问题，质量问题你尽管放心。

高总： 我们先了解一下贵公司对这种产品的供货能力和销售条件。如果货源充足，价格优惠，我们将大量订购。

黄明： 这是我们厂最近的产品报价单和一些产品说明资料，都是符合您的要求的，请您过目。

高总： 这价格好像高了点。能不能便宜一点？

黄明： 我们不能马上做出决定，必须经董事会商量后才能给你们答复。

高总： 可以，希望早日得到你们的答复。

回答问题

- 1) 高经理来耀远公司的目的是什么?
- 2) 耀远公司的产品目前销往哪些国家?
- 3) 高总对产品的特殊要求是什么?
- 4) 高总对他们的报价满意吗?

特殊

特别

共同点	都是形容词	
不同点	1.没有这层意义	1.特别 = 尤其，格外，特地。
	没有这个用法	1、他特别喜欢参加公益活动。 2、放学以后，老师特别把小华留下来谈课外阅读的问题。
	2.特殊不能修饰形容词	2.特别 + adj
	x	她的眼睛特别大。
	3.特殊 >< 一般，不一定很个别。	3.特别 >< 普通，语种不同，个别的。
	特殊性，特殊教育	

经…… + V

- 1) 这事经你一提醒，我才意识到事情的严重性。
- 2) 这个秘书因未经上司允许泄漏了秘密而收到斥责。
- 3) 经经理这么一理解，我们对产品的顾虑一扫而空。
- 4) 经他一说，我才知道。

练习



练习

完成句子

到目前为止

1) A: 你的能力那么好, 为什么去那家小公司应聘呢?

B: _____。

2) A: 他怎么老是愁眉苦脸的?

B: 你还不知道吧, _____。

3) A: 陈经理怎么到现在还不回来呢?

B: _____。



练习

完成句子

特别 or 特殊

- 1) 财会工作要_____细心，以免出现差错。
- 2) 这种经历使我们之间产生了一种很_____的关系。
- 3) 我认为很多人，_____是女性，都会回避这些敏感问题。
- 4) 我肩负_____责任，必须确保自己作出的决定是正确的。
- 5) 有些_____的工作需要有_____的能力。



练习

完成句子

经

1) A: 请问我们什么时候才能知道面试结果?

B: _____。

2) A: 他为什么被公司开除了?

B: _____。

3) A: 怎么样, 你现在不觉得工作太难了吧?

B: _____。

对话二



二、课文

Text