BSK 10.3

Übung 11 und 12 -Angebotskalkulation

Klasse:

Datum:

Trage deine Ergebnisse in die freien Felder ein (es sind nur die Zwischenergebnisse einzutragen).

Beachte bei der Eingabe:

- Keine Einheiten wie €, qm oder ähnliches
- Immer 2 Nachkommastellen
- Keine Tausenderpunkte
- z.B. schreibt man 1.500,32 qm so: "1500,32"

11. Übung:

Die Kostenrechnungsabteilung einer Maschinenfabrik errechnet für eine Metallsägemaschine Selbstkosten in Höhe von 1.237,50 EUR.

Aus Wettbewerbsgründen muss der Nettoverkaufspreis auf 1.750,00 EUR festgesetzt werden.

In den aktuellen Verkaufsverhandlungen werden dem Kunden 15 % Rabatt und 3 % Skonto zugestanden.

Aufgabe:

Berechnen Sie den sich unter diesen Verkaufsbedingungen ergebenden Gewinn in EUR und den Gewinnzuschlagssatz (auf zwei Dezimale)!

12. Übung:

Die Herstellkosten eines Elektromotors zum Antrieb einer Bandschleifmaschine betragen 320,32 EUR.

Wir kalkulieren mit 15 % Verwaltungsgemeinkosten und 8 % Vertriebsgemeinkosten.

Unsere weiteren Kalkulationszuschläge sind:

12 % Gewinnzuschlag, 4 % Vertreterprovision,

2 % Kundenskonto und 10 % Kundenrabatt.

Aufgabe:

- a) Berechnen Sie den Nettoverkaufspreis.
- b) Der Kunde besteht auf einen Angebotspreis von 515,00 EUR; außerdem verlangt er 12 % Rabatt.

Wie hoch ist in diesem Fall der verbleibende Gewinn in EUR und der Gewinnzuschlag, wenn die übrigen Kalkulationszuschläge unverändert bleiben?

A	rfe	Ta	h	0	1	1

SK	
+Gew	
= BarVP	
+ KSkonto	
+ VerProv	
= ZVP	
+ KRabat	
= NVP	

Gewinn	in	%:
dewiiii	1111	/0.

Aufgabe 12

= HK	
+VVGK	
= SK	
+Gew	
= BarVP	
+ KSkonto	
+ VerProv	
= ZVP	
+ KRabat	
= NVP	

Gewinn in %:

^{- 1 -} https://d.docs.live.net/6749b4884f287c59/Mathias/Wirtschaftsschule/BSK/10/3 Wettbewerbsfähigkeit mit Hilfe der KLR sicherstellen/Übungsaufgaben Roter Trainer/05 Angebotskalulation/Angebot Übung 11 und 12 liweworksheet.docx

