

TIENES LO QUE SE NECESITA PARA SER UN AGENTE DE TELEMARKETING?



Veamos...

1. ¿Sueles convencer a tus amigos de seguir tus propuestas?
2. ¿Sueles frustrarte cuando no consigues algo?
3. ¿Sueles recordar procedimientos y datos con facilidad?
4. ¿Sueles perder la paciencia?
5. ¿Sueles darte por vencido ante una primera negativa a tus propuestas?
6. ¿Eres capaz de mantener la calma cuando una persona te ataca verbalmente?
7. ¿Eres capaz de buscar soluciones por tu cuenta?
8. ¿Eres capaz de explicar temas complejos de un modo sencillo?