

ACTIVIDAD COMPLEMENTARIA (Tercer grado)

Estimado Estudiante. Esta actividad está dirigida para complementar tus notas y determinar tus avances como parte del reforzamiento en los aprendizajes del área.

A. Completa los enunciados (10 pts.):

1. Para desarrollar la estrategia del Lienzo LEAN CANVAS debemos desarrollar _____ bloques.
2. En un emprendimiento de producción, como en todo emprendimiento, lo más importante es el _____.
3. En el bloque _____ respondemos a la pregunta ¿A quiénes va dirigido nuestro negocio?.
4. Cuando hablamos de los Problemas en el Lienzo LEAN CANVAS nos referimos a aquellos que tienen los _____.
5. Para describir nuestro emprendimiento de producción, resaltar sus bondades y características, establecemos el bloque: _____.
6. En el flujo de ingresos es fundamental establecer no solo el producto _____, sino también el producto _____ o alternativo, tanto para el canal _____ y _____.
7. Los _____ son los medios que emplearemos para negociar nuestros productos y pueden ser de 2 formas.

B. Traza una flecha, relacionando las expresiones de la izquierda con los enunciados de la derecha (10 pts.).

Segmentar clientes	Un ejemplo para el bloque Problemas
Vender al público en general	No es un problema a consignar en el Lienzo LEAN CANVAS
Mala atención a los clientes	No es un buen ejemplo de segmentación de clientes
La situación política actual	Nuestra tienda, taller o unidad móvil de ventas
Costo fijo	También implica establecer el público objetivo
Nuestra página web	Un ejemplo no tan eficaz de canal digital
Canal físico	Mermeladas "FRUVIDA", ricas y nutritivas
Propuesta de valor	Un ejemplo de canal digital
Lienzo LEAN CANVAS	Los alquileres de local o tienda
Redes sociales	Estrategia para emprender