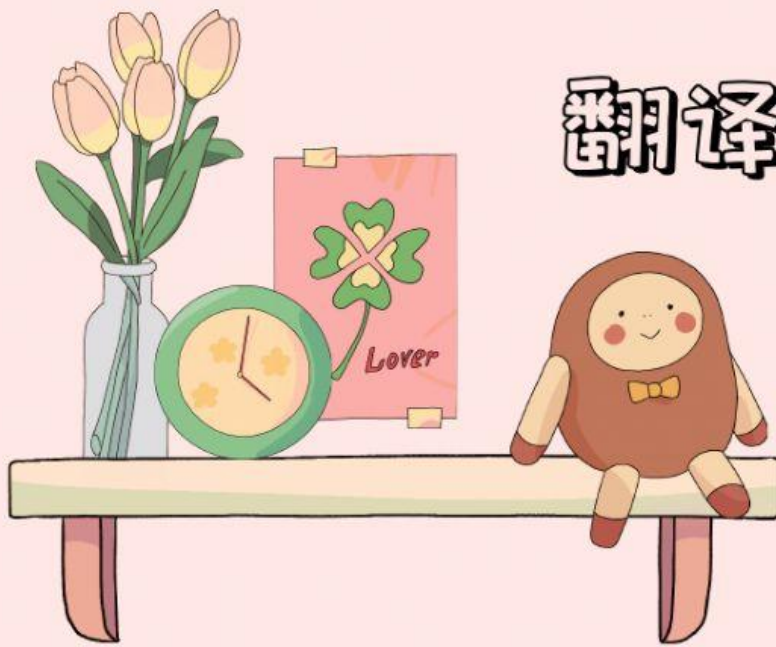




翻译成越南语

“名片效应”是指两个人在交往时，如果首先表明自己与对方的态度和价值观相同，就会使对方感到你与他有很多的相似性，从而很快地缩小与你的心理距离，更愿意同你接近，结成良好的人际关系。在这里，有意识、有目的地向对方表明态度和观点，就如同名片一样，可以把自己介绍给对方。

