EL VALOR DE LOS CLIENTES

Una la siguiente información correspondiente:

Las necesidades de compra	◯	◯ Son todos quienes adquieren algún producto o servicio
Los factores de compra	◯	◯ Son tangible e Intengibel
Los clientes	◯	◯ Son internos y externos

CONOCIMIENTO EXPERIENCIA Y ACTITUD
FORMACIÓN
CEA
LIVEWORKSHEETS