

8 วิธีเพิ่มยอดขาย?

ด้วยการเป็นมิตรกับลูกค้า 

คำชี้แจง : ให้นักเรียนโยงเส้นจับคู่ให้สัมพันธ์กัน

พลังแห่งอิสรเสรี



การพูดคุยทักทายกับลูกค้า
จะช่วยเพิ่มการขายได้



ประสบการณ์ที่ได้
รับสำคัญกว่าราคา



ควรจะมีข้อมูลสินค้าที่สามารถ
อ่านง่ายและเป็นข้อมูลจริง



ให้ความรู้แก่ลูกค้า



เอาใจผู้หญิงไว้ก่อนเพราะมีส่วนสำคัญ
ในการตัดสินใจซื้อ ร้อยละ 60-80



มีจรรยาบรรณ



บริการที่จะสร้างความประทับใจ
ให้ลูกค้ากลับมาอีก



สร้างบรรยากาศ
ในร้าน



ผู้บริหารมักจะไม่ซื้อสินค้าที่ภาพพจน์
ของผู้บริหารหรือบริษัทไม่ดี



คุยกับลูกค้า



ควรวางสินค้าที่ขายดีหรือโปรโมท
ไว้ทางด้านขวาในระดับสายตา



การจัดวางสินค้า



การสร้างบรรยากาศของร้านให้เข้ากับ
สินค้าที่ขาย



การซื้อเป็นเรื่อง
ของอารมณ์



ยิ่งลูกค้ารู้สึกสบายก็มีแนวโน้ม
ที่จะซื้อสินค้ามากขึ้น

