

第三课 对新产品感兴趣

03.01 第一部分

(北京五星电器集团王经理正在给美国国际贸易公司的史密斯先生打电话)

王经理：史密斯先生，你好！我想向贵公司推荐一款我们新研发的冰箱。

史密斯：好啊，这款冰箱有什么特点？是什么时候上市的？销售情况怎么样？

王经理：这款冰箱上市两个月了，因为节能环保、设计人性化，很受消费者欢迎。

史密斯：是环保冰箱啊，我很感兴趣，您能给我详细介绍一下吗？

王经理：这款冰箱采用了先进的节能技术，和同类产品比能省电20%。

史密斯：哇，真了不起。光这一点就能吸引不少消费者。

王经理：除了节能，新冰箱还用电脑控制温度，这一技术也是目前最先进的。

史密斯：这应该也是受消费者欢迎的一个重要原因

王经理：是的，另外，冰箱的设计也很人性化，可以显示时间，还可以及时提醒关冰箱门。

史密斯：你们的研发人员想得可真周到，有这么多优点，价格也不便宜吧？

王经理：和普通冰箱比，这款冰箱价格是高了一些，不过中国有的俗话说“一分钱一分货”。

史密斯：有道理。我对你们的新品很感兴趣，您能给我寄一份产品目录和说明书吗？

王经理：没问题，欢迎贵公司前来订货

新研发
2个月
环保
人性化
先进 - 节能
省电20%
控制温度
关门
一分钱一分货
目录 - 说明书

