

LA ECONOMIA EN NUESTRAS VIDAS

- 1) completa el siguiente cuadro con ejemplos de los tipos de necesidades que se satisfacen en tu familia.

| Las necesidades en mi familia | | |
|-------------------------------|----------------------------|----------------------------|
| Primarias o vitales | Secundarias o generales | Suntuarias o superfluas |
| | | |

- ¿Alguna vez tu familia ha tenido que renunciar a alguna necesidad secundaria o suntuaria para satisfacer otra? Explica.

- 2) Lee el siguiente caso. Luego, indica cuál es el costo de oportunidad.

Un compañero de clase me ha invitado a su casa para participar en una reunión de integración. Pero ese mismo día mis amigos del barrio me han pedido que vaya a jugar con ellos un campeonato de fulbito. Me decido por lo segundo.

3) Lee el Doc. 1. Luego, responde.

Doc. 1 El costo de oportunidad

En la vida cotidiana de las personas, se toman innumerables decisiones que implican la elección de una alternativa entre varias.

Ejemplo 1: ¿Voy al trabajo caminando o en taxi? Si voy caminando, no voy a gastar dinero; sin embargo, desde el punto de vista del costo de oportunidad, no puedo afirmar que el costo de mi decisión es cero porque debo tener en cuenta que ir caminando me tomará un tiempo mayor. Si ir caminando al trabajo me toma 30 minutos, mientras que ir en taxi solo 10 minutos, el costo de oportunidad de ir caminando al trabajo expresado en tiempo será 20 minutos. Si considero que caminar me reporta un beneficio a la salud, el costo de oportunidad de ir en taxi está representado por la suma de lo mejor que pudiera haber hecho con el dinero que me cobró el taxista, más los beneficios para la salud que dejé de alcanzar por no ir caminando.

Ejemplo 2: Un caso clásico de costo de oportunidad se presenta cuando una persona debe decidir entre estudiar una carrera universitaria o trabajar. Si decide estudiar, el costo de oportunidad es lo que dejamos de ganar en el mejor trabajo que podríamos encontrar si no estudiásemos. Esto puede estar representado por el salario del trabajo, la experiencia laboral, el prestigio social que implica ese trabajo, etc.

Ejemplo 3: Supongamos que tenemos una casa que no habitamos y no debemos pagar impuestos por ella. Tenemos dos opciones: alquilar la casa a un tercero por 1000 soles mensuales, o bien vivir en ella. En el segundo caso, no recibiríamos ingresos, pero esto no significa que el costo de habitar nuestra casa sea nulo, porque dejamos de recibir S/.1000 mensuales. En este caso, el costo de oportunidad de no alquilar la casa vendrá

representado por S/.1000 mensuales, menos los costos que se puedan originar por alquilar la casa, como el deterioro de esta por su uso, el tiempo que demora buscar inquilinos, etc.

El economista austriaco Friedrich von Wieser acuñó el concepto de costo de oportunidad en su obra *Teoría de la economía social* (1914), por oposición a los clásicos ingleses, que consideraban que el costo era el gasto explícito para producir o recibir un bien o servicio. Si volvemos al ejemplo del taxi, el costo explícito de viajar en taxi es el gasto monetario, no tiene en cuenta el beneficio para la salud de ir caminando. ("Costo de oportunidad", s.f., párrs. 1-5 [Adaptación])



P. Digital Estudio 1 S.L.

- En economía, ¿se puede considerar que hay decisiones que no tienen ningún costo? Señala un ejemplo.