



EXAMEN DE MERCADOTECNIA
ONCEAVO GRADO SECCIÓN 1
III PARCIAL VALOR 50%

NOMBRE DEL ALUMNO(A): _____

INSTRUCCIONES: LEA CUIDADOSAMENTE CADA PREGUNTA, PIENSE, CONTESTE Y REVISE SI ESTA CORRECTA.



1. Una con una línea la respuesta correcta.

Se reunían para intercambiar utensilios	1750
Nace la revolución industrial	Mercadotecnia
Las naciones se reúnen en bloques económico esto es	Canje
No debe ser concebida por una actividad empresarial.	ONU
	Trueque
	1776
	Globalización
	La actividad de la E

2. Encuentre las siguientes palabras en la sopa de letras dando clic a cada letra hasta completar la palabra.

C	O	M	E	R	C	I	A	L	I	Z	A	R	M
Q	A	O	O	V	E	C	I	C	L	O	O	N	I
E	C	O	L	O	M	Í	A	S	D	S	H	S	I
S	E	R	V	I	C	I	O	I	X	Q	T	E	V
R	S	J	L	Í	N	E	A	I	H	I	D	C	B
P	P	R	O	D	U	C	T	O	B	K	I	O	F
M	A	R	K	E	T	I	N	G	K	U	C	P	P
S	X	A	W	O	M	E	Z	C	L	A	Z	C	Y
X	E	M	P	R	E	S	A	S	T	E	O	A	Y
E	Y	W	X	N	O	E	M	P	A	Q	U	E	I
P	E	R	C	E	P	C	I	Ó	N	Z	E	Z	S
M	A	R	C	A	N	K	C	O	S	T	O	P	U
A	O	E	A	Y	P	R	E	C	I	O	Z	L	M
F	I	J	A	C	I	Ó	N	E	X	I	A	T	L

- | | | |
|---------------|------------|----------|
| Comercializar | Empresa | Servicio |
| Economía | Costo | Empaque |
| Marketing | Precio | Marca |
| Producto | Percepción | Fijación |
| Línea | Mezcla | Ciclo |

3. Son términos esenciales de la mercadotecnia de clic a cada término elija más de uno.

Estima

Autorrealización

Deseos

Transacción

Intercambio

Seguridad

Necesidades

Valor

Relación

Fisiológicas

Satisfacción

Sociales

4. Escriba en orden las filosofías de la mercadotecnia escriba en minúscula y sin acentos.

Fislofias de la
mercadotecnia

5. Escriba en orden los aspectos que cubren la distribución física escriba en minúscula y sin acentos.



6. Escriba las características individuales de los consumidores escriba en minúscula y sin acentos.



7. Son fuerzas que operan en el macro ambiente de la empresa. Para cada fuerza elija más de uno.

Proveedores	Naturales	Los clientes
Políticas	La competencia	Culturales
La Empresa	Los Públicos	Tecnológicas
Económicas	Intermediarios F	Intermediarios A