



30

الاسم: ..... الصف: الرابع ..... التاريخ: 2026 / 3 / .....

مدرسة سعود بن عبدالرحمن النموذجية  
قسم الحوسبة وتكنولوجيا المعلومات  
الفصل الدراسي الثاني 2025 - 2026 م

|                    |  |
|--------------------|--|
| حل بمفرده          |  |
| حل بمساعدة المعلمة |  |
| لم يحل             |  |

تقييمات قصيرة لجميع الدروس النظرية (منتصف الفصل الدراسي الثاني)  
الصف الرابع



| الرقم | عنوان الدرس              | الصفحات المطلوبة |
|-------|--------------------------|------------------|
| 1     | أدوات التواصل            | 33-28            |
| 2     | كن آمناً                 | 70-67 و 64-63    |
| 3     | عرض الوسائط المتعددة     | 126-123          |
| 4     | إرشادات لعرض تقديمي ناجح | 129 و 132 و 133  |

الدرس الأول: أدوات التواصل من صفحة 28 إلى 33

2

السؤال الأول : عرف كل مما يلي:

1-التواصل المتزامن : .....

2-التواصل غير المتزامن: .....

1

السؤال الثاني : أذكر مثلاً على أدوات التواصل المتزامنة.

.....

1

السؤال الثالث : أذكر مثلاً على أدوات التواصل غير المتزامنة.

.....

2

السؤال الرابع : اختر الإجابة الصحيحة فيما يلي.

1-أداة تحتاج أن يكون المرسل والمستقبل متصلين بنفس الوقت.

البرنامج المجاني

التواصل المتزامن

البرنامج المدفوع

التواصل غير المتزامن

2- أداة تواصل غير متزامنة.

المكالمات الصوتية

الرسائل النصية

مكالمات الفيديو

الاجتماعات الالكترونية

السؤال الخامس: صل بين العمودين.

2

|                      |                                                          |   |
|----------------------|----------------------------------------------------------|---|
| التواصل غير المتزامن | أداة تواصل متزامنة                                       | 1 |
| المكالمات الصوتية    | أداة لا تحتاج أن يكون المرسل والمستقبل متصلين بنفس الوقت | 2 |

الدرس الثاني: كن آمناً من صفحة 63-64 ومن صفحة 67-70

السؤال السادس: **صنف** كلمات المرور التالية إلى قوية أو ضعيفة وذلك بوضع علامة (v) بداخل المربع أمام التصنيف المناسب .

4

| الرقم | كلمة المرور   | ضعيفة                    | متوسطة                   | قوية                     |
|-------|---------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|
| 1     | 987009        | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2     | qatar123      | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3     | cAt%765AsT    | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 4     | Lion\$King234 | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

السؤال السابع: اختر الإجابة الصحيحة فيما يلي.

1

1- برنامج نستخدمه بدون مقابل.

البرنامج المجاني

البرنامج المدفوع

الألعاب الإلكترونية

الأفلام

السؤال الثامن: صل بين العمودين.

|   |                       |                             |   |
|---|-----------------------|-----------------------------|---|
| 3 | Doha@123              | كلمة المرور ينبغي أن يعرفها | 1 |
|   | الشخص الذي أنشأها فقط | كلمة مرور قوية              | 2 |
|   | 567890                | كلمة مرور ضعيفة             | 3 |

الدرس الثالث: عرض الوسائط المتعددة من صفحة 123 إلى 126

**السؤال التاسع :** ما هي العوامل التي تعتمد عليها جودة الصوت وجودة الفيديو.

2

- 1-.....
- 2-.....

**السؤال العاشر:** أذكر واحدة من عوامل نجاح عروض الوسائط المتعددة.

2

.....

**السؤال الحادي عشر:** عرف جودة الفيديو.

1

.....

السؤال الثاني عشر : اختر الإجابة الصحيحة فيما يلي.

2

1-تقييم درجة دقة ووضوح عرض الصور في الفيديو.

جودة الصوت

جودة الاتصال

جودة الانترنت

جودة الفيديو

2-من العوامل التي تعتمد عليها جودة الصوت والفيديو.

المعدات المستخدمة في التسجيل

مكان مزدحم بالأشخاص

استخدام كاميرا قديمة

استخدام برامج تحرير النص

السؤال الثالث عشر: صل بين العمودين.

2

تقييم درجة دقة ووضوح الإخراج  
الصوتي من جهاز إلكتروني.

أن تتفق مع أهداف موضوع  
العرض

1  
من عوامل نجاح عروض  
الوسائط المتعددة

2  
جودة الصوت

## الدرس الرابع: إرشادات لعرض تقديمي ناجح صفحة 129 و 132 و 133

السؤال الرابع عشر : أذكر واحدة من إرشادات العرض التقديمي الناجح في مرحلة (إعداد العرض).

1

1.....

السؤال الخامس عشر : أذكر واحدة من إرشادات العرض التقديمي الناجح في مرحلة (تقديم العرض).

1

1.....

السؤال السادس عشر : اختر الإجابة الصحيحة فيما يلي.

1

1- من إرشادات العرض التقديمي الناجح في مرحلة تقديم العرض.

كن ايجابياً نشيطاً ومتحمساً

صوتك منخفض

كن نائماً ومتعباً

لا تتفق مع الأهداف

السؤال السابع عشر: صل بين العمودين.

2

استعد جيداً واعرف طبيعة جمهورك

1  
من إرشادات العرض  
التقديمي الناجح في مرحلة  
إعداد العرض

اجعل عرضك التقديمي قصيراً وموجهاً

2  
من إرشادات العرض  
التقديمي الناجح في مرحلة  
تقديم العرض