Soal Uraian Materi: Teks Negosiasi

1. Jelaskan mengapa dalam sebuah negosiasi sangat penting untuk mencapai *win-win solution* (solusi saling menguntungkan)! Apa dampaknya jika sebuah negosiasi hanya menguntungkan satu pihak saja?

2. Sebutkan dan jelaskan secara singkat struktur teks negosiasi yang lengkap (mulai dari Orientasi hingga Penutup)!

3. Dalam negosiasi, sering kali digunakan kalimat persuasif. Buatlah 3 contoh kalimat persuasif yang santun yang bisa digunakan oleh seorang calon penyewa saat menegosiasi harga sewa kost kepada pemiliknya!

4. Apa yang harus dilakukan jika proses negosiasi menemui jalan buntu (*deadlock*)? Berikan dua strategi yang bisa diambil agar kesepakatan tetap bisa tercapai!

5. Bacalah situasi berikut:

Seorang ketua OSIS ingin meminjam aula desa untuk acara bakti sosial, namun kepala desa keberatan karena khawatir aula akan kotor dan rusak. Selain itu, pada hari yang sama ada jadwal senam lansia di pagi hari.

Berdasarkan situasi di atas, susunlah sebuah dialog negosiasi singkat yang berisi:

1. Pengajuan yang sopan.
2. Penawaran solusi (kompromi) atas kekhawatiran kepala desa.
3. Persetujuan bersama.

LIVEWORKSHEETS