

Lembar Perencanaan Usaha		
Ide Usaha (Apa ide usahamu? Bentuknya barang atau jasa? Apa keunikan idemu? Apa keunikan barang/jasa yang kamu buat? Apa yang membuat orang akan tertarik untuk membelinya?)	Nama Usaha Apa nama merek atau sebutan dari usahamu? Apakah namanya sudah terdengar baik dan mudah diingat/diucapkan? Apakah orang akan tertarik dengan namanya?	Pangsa Pasar Siapa calon pembelinya? (Apakah mereka anak-anak, remaja, orang dewasa, wanita, pria), apa kesukaan mereka, di mana mereka tinggal?
Jawaban	Jawaban	Jawaban
Ilustrasi produk/jasa: (tambahkan keterangan lain seperti alat dan bahan)		

Lokasi Penjualan Di mana lokasi	Promosi Bagaimana kamu	Harga Berapa harga	Laba Usaha
penjualan? Mengapa itu menjadi pilihan terbaik?	mengenalkan barang/jasa kepada calon pembeli (langsung, sosial media, dan lainnya)? Mengapa itu menjadi pilihan terbaik?	barang/jasa yang kamu tetapkan? Bagaimana perbandingannya dengan harga barang/jasa lain yang sejenis?	Berapa besar keuntungan yang akan kamu dapatkan? (buat kalkulasi hitungnya) Apa yang akan kamu lakukan dengan laba usaha tersebut? (ditabung, didonasikan, dibuat tambahan modal usaha)
J A W A B A N			

Usaha Martabak Berkah

Investasi awal:

gerobak 3.000.000

kompor 1.000.000

tabung gas 500.000

loyang martabak besar 500.000

loyang martabak kecil 350.000

wadah adonan martabak (ember) besar 100.000

wadah campuran martabak (cangkir) 50.000

pisau 20.000

parutan keju 30.000

lain-lain 200.000

Total investasi =

Biaya tetap per bulan

listrik bulanan 2.000.000

sewa tempat bulanan 1.000.000

retribusi 50.000

gaji karyawan 2.000.000

Total biaya tetap per bulan =

Biaya variabel per bulan (30 hari)

bahan martabak 50.000 x 30 hari =

bahan campuran 100.000 x 30 hari =

mentega 500gram 15.000x 30 hari =

gas 3kg 20.000 x 30 hari =

kertas roti dan box makanan 20.000x 30 hari =

kantong plastik 5000 x 30 hari =

Total biaya variabel =

Perkiraan pemasukan per bulan

martabak manis coklat susu 10 x 12.000 x 30 hari =

martabak manis keju susu 10 x 15.000 x 30 hari =

martabak manis keju coklat 10 x 15.000 x 30 hari =

martabak manis kacang susu 10 x 10.000 x 30 hari =

Total perkiraan pemasukan per bulan =

Perkiraan keuntungan per bulan

laba = total pemasukan - biaya operasional =

sumber: <https://www.anginbisniss.com/2017/09/sukses-dengan-memulai-usaha-martabak.html> disesuaikan

Tugas.

Amatilah analisis usaha Martabak Barkah di atas. Lalu jawablah pertanyaan-pertanyaan di bawah ini:

1. Isilah titik-titik di atas dengan jawaban hasil perhitungan yang tepat
 - a. Total investasi
 - b. Total biaya tetap perbulan
 - c. Total biaya variabel per bulan
 - d. Total perkiraan pemasukan per bulan
 - e. Total perkiraan pendapatan per bulan
 - f. Total perkiraan keuntungan/laba per bulan
 - g. Lama (jumlah bulan) usaha sampai investasi kembali.....
2. Jawablah pertanyaan-pertanyaan berikut ini
 - a. Jika Budi memiliki modal sebesar Rp 5.000.000, apakah dana tersebut cukupuntuk memulai usaha menjual martabak manis? (berikan alasanmu)
 - b. Jika kamu memiliki cukup modal untuk menjalankan usaha menjual martabakmanis, apakah kamu akan melakukannya? (berikan alasanmu)
 - c. Perhatikan komponen biaya lain-lain pada bagian investasi awal. Mengapaperlu menambahkan biaya lain-lain pada sebuah analisa usaha?
 - d. Pada bulan keberapa modal dapat kembali jika asumsi penjualan seperti diatas?
 - e. Jika Budi memilih menjalankan usaha dari rumah dan menerima pesanan dari tetangga sekitar ataupun pesan/antar: Biaya apa yang berkurang? Biaya apa yang bertambah? Apakah membuka usaha dari rumah (tanpa toko, bangunan,atau gerobak usah) efektif?

Jawaban :

Jawaban :

