ชื่อ:

เซกชัน: เลขที่ คะแนน:

ใบงานที่ 3.1

เ ท ค นิ ค เ ส น อ ข า ย

ให้นักศึกษาสรุปความรู้จากการเสนอขายของกลุ่มใดก็ได้ อย่างน้อย 1 กลุ่ม

Product : _____

ใช้วิธีแสวงหาลูกค้าอย่างไร

_____

_____

_____

ใช้วิธีปิดการขายแบบใด

_____

_____

_____

ข้อโต้แย้ง (คำถาม)

_____

_____

นักศึกษาคิดว่าเพื่อนใช้วิธีการขจัดข้อโต้แย้งแบบใด เพราะอะไร

_____

_____

_____

นักศึกษาคิดว่าผลิตภัณฑ์ของเพื่อนสามารถทำได้จริง หรือไม่ เพราะอะไร

_____

_____

_____

_____

โหวต

LIVEWORKSHEETS