



PUSAT KEGIATAN BELAJAR MASYARAKAT

PKBM " MITRA MANDIRI "

NPSN PKBM : P9908217 TERAKREDITASI : C

IJIN OPERASIONAL DINAS PENDIDIKAN : 420.1/471-Pemb.PNF

Sekretariat : Blok Tangsi Jl. Tegalagung Ds. Benda,
Kecamatan Karangampel – Kabupaten Indramayu

Latihan Soal Modul 4 Unit 1

Pilihlah jawaban yang benar!

1. Bentuk interaksi sosial yang berfungsi untuk mencapai kesepakatan di antara pihak-pihak yang mempunyai kepentingan yang berbeda adalah definisi teks....
 - A. Eksposisi
 - B. Negosiasi
 - C. Anekdot
 - D. Prosedur Kompleks
 - E. Laporan hasil observasi
2. Keterampilan dasar dalam bernegosiasi adalah....
 - A. Kecermatan
 - B. Kenekatan
 - C. Kesantunan
 - D. Keakuratan
 - E. Kesempatan
3. Yang tidak termasuk keterampilan dasar dalam bernegosiasi adalah....
 - A. Konsentrasi
 - B. Kesabaran
 - C. Ketajaman fikiran
 - D. Keuntungan
 - E. Kelihian
4. Beberapa hal yang perlu dilakukan dalam bernegosiasi adalah...
 - A. Tidak memahami persoalan yang akan di negosiasikan.
 - B. Menyampaikan penjelasan dengan kalimat yang tidak sopan.
 - C. Sikap menjatuhkan pendapat orang lain.

- D. Tidak mempunyai kemampuan bersosialisasi.
- E. Mengungkapkan gagasan atau pendapat yang rasional.
5. Kata lain dari negosiasi adalah....
- A. Kolaborasi
 - B. Kerjasama
 - C. Kesepakatan
 - D. Ketekunan
 - E. Keseimbangan
6. Yang tidak termasuk ciri negosiasi dilihat dari segi isi....
- A. Negosiasi menghasilkan kesepakatan
 - B. Negosiasi menunjukkan kemalasan
 - C. Negosiasi mengarah kepada tujuan praktis
 - D. Negosiasi memprioritaskan kepentingan bersama
 - E. Negosiasi menghasilkan keputusan yang saling menguntungkan
7. Yang tidak termasuk kriteria negosiasi adalah....
- A. Ada pihak-pihak yang terlibat
 - B. Ada proses tawar-menawar
 - C. Ada tujuan yang hendak dicapai setiap pihak
 - D. Ada kepentingan pribadi
 - E. Ada harapan yang mencapai kesepakatan
8. Yang bukan struktur teks negosiasi yaitu....
- A. Orientasi
 - B. Permintaan
 - C. Penawaran
 - D. Persetujuan
 - E. Tuturan
9. Menggunakan bahasa persuasif, maksud dari persuasif adalah....
- A. Menggunakan bahasa yang santun
 - B. Menggunakan bahasa sastra
 - C. Menggunakan kata-kata kasar.
 - D. Menggunakan kata-kata yang tidak sopan
 - E. Menggunakan bahasa yang rumit

10. Selamat siang,saya ingin membeli....

Penggalan tersebut termasuk bagian struktur teks negosiasi yang bernama.....

- A. Orientasi
- B. Penawaran
- C. Persetujuan
- D. Penutup
- E. Permintaan