

UNIDADE 4

► EXERCÍCIO 3 (P. 97)

Os clientes exigentes:

Diálogo 1: (Sotaque mineiro)

- Olá, eu [] um [] para [], por favor.
- [] as características fundamentais para o senhor?
- Preciso de 2 ou 3 quartos com armários embutidos e uma [] já com armários também...
- Ah... certo... vamos olhar o que temos para você...

Diálogo 2: (Sotaque gaúcho)

- Boa tarde. Eu quero comprar um imóvel.
- Boa tarde. [] ao lugar certo! Que tipo de []?
- Eu preciso de uma casa para a minha família. [] tenho uma família grande e eu quero mais [] interno e um [] também. Ah! Não pode faltar a churrasqueira para o fim de semana!
- Claaaro... Bom, seu Manuel...

Diálogo 3 (Sotaque baiano)

- Oxi que calor... e boa tarde.
- Olá... Boa tarde. Posso ajudá-la?
- Sim, minha flor. Eu preciso alugar uma quitinete para meu menino. Ele [] aqui. Sabe?
- Senhora, temos essas opções do catálogo. Você já viu?
- Olhe... eu vi sim, mas quero uma com instalação para [], essa cidade está cada vez mais quente.
- Ok, dona Marta. Vamos ver o que temos.

► EXERCÍCIO 7 (P. 98)

Na imobiliária

A: Boa tarde!

B: Boa tarde. Como posso te ajudar?

A: [] um [].

B: De quantos quartos?

A: Três.

B: Tem que ter []? Ser um [] novo?

A: Não. Mas [] no primeiro ou no segundo [].

B: Ótimo. [] têm área maior.

[...]

B: Veja! Aqui temos essas duas opções [] do centro. E também tem este outro aqui, no [] dos Lagos.