



## Actividad 1

# Aplicamos estrategias para vender el producto (bien) o servicio

- Arrastra las estrategias de ventas que se presentan a continuación, a cada momento del proceso de venta:

Realiza eventos presenciales para fidelizar y atraer clientes

Planificar promociones y regalos para los clientes

Procura empacar adecuadamente los productos

Revisar y tomar en cuenta las opiniones y sugerencias de los clientes

Elaborar una lista de clientes para hacerles seguimiento

Dar a conocer el producto por redes sociales

Antes de la venta

1.  
2.

Durante de la venta

1.  
2.

Después de la venta

1.  
2.