

第八课 独家代理

史密斯先生，我们正在找一家公司做本公司在北美市场的独家代理，不知道贵公司有没有兴趣。

当然我们对此很感兴趣。不过我想了解一些具体情况，比如代理条件。代理期限和地区佣金比例等。

贵公司作为本公司在北美市场的独家代理，不能再销售其他公司的同类产品，而且除了北美市场。贵公司不能把产品销售到其他地区。

这个我很清楚。如果北美市场的客户直接向贵公司订货，你们将怎么处理？

如果他们和本公司直接交易，我们会照样付给贵公司佣金。

这个规定很合理。那么佣金呢，我们可以拿到多少佣金？

佣金是销售额的6%，我们世界各地的独家代理的佣金率是统一的。

6%有点低。我们的客户不了解你们的产品，要推销贵公司的产品，这需要很大一笔广告费。

广告费和其他推销费用双方各承担一半，怎么样？

我同意您的提议。

我们谈得很顺利，如果没有问题，我们将与贵公司签订一份为期三年的独家代理协议。

我们商量一下，尽快给您答复。

