

## РАБОЧИЙ ЛИСТ «ВИДЫ И ФОРМЫ БИЗНЕСА»

### Система оценивания работы

Оценка	Количество баллов
«5»	15-17
«4»	11-14
«3»	8-10
«2»	Менее 7

**Задание №1.** Сформулируй основные характеристики предпринимательской деятельности (**3 балла**).

---

---

---

**Задание №2.** Сформулируй несколько факторов, определяющих разнообразие видов и форм бизнеса (**4 балла**).

---

---

---

**Задание №3.** Ниже приведен перечень терминов. Все они, за исключением двух, относятся к формам бизнеса (**2 балла**).

- |                                |                             |
|--------------------------------|-----------------------------|
| 1). Индивидуальное предприятия | 4). Товарищество            |
| 2). Страховой бизнес           | 5). Производственный бизнес |
| 3). Акционерное общество       |                             |

Найдите и выпишите ЦИФРЫ, под которыми указаны термины, выпадающие из этого ряда.

**Задание №4.** Прочитайте текст и ответьте на вопросы (**8 баллов**).

*Мальчик, трудившийся в известном в Москве второй половине XIX в. купеческом доме, так описывал работу:*

«Я всегда отличался большой смекалкой и быстрым и точным исполнением приказаний. Это было замечено и оценено моим хозяином, и меня через четыре месяца перевели на второй этаж — в детское отделение, где всегда было много дам с детьми, покупавших башмаки. Я энергично взялся за дело и скоро научился примеривать детям башмаки, а затем назначать за них цену, причём, боясь продешевить, я немилосердно запрашивал. Покупательницы часто говорили мне, что я ничего не понимаю и поэтому назначаю сумасшедшую цену, а некоторые обижались и уходили. Я с башмаками следовал за покупательницами вниз... дипломатично расхваливал выбранные ими башмаки и понемногу сбавлял цену.

Когда мы сходили вниз, где за прилавком постоянно находился хозяин, я, обращаясь к нему, рапортовал: «...назначил рубль пятьдесят копеек, жалуют шестьдесят копеек».

Хозяин, в свою очередь, обращался к покупательнице и просил её сколько-нибудь прибавить, в заключение громко говорил: «Пожалуйте» — и приказывал завернуть башмаки в бумагу.

Упустить, то есть не продать... всегда вменялось в вину, за которую приказчикам тут же, при покупателях, хозяин делал строгий выговор, а мальчиков хватал за волосы и стучал их головой о чугунную лестницу».

1. О каком виде бизнеса идет речь в воспоминаниях? **(1 балл)**

2. Какие черты предпринимательской деятельности отразил автор? **(2 балла)**

3. Предположи, с какой целью служащие магазины первоначально устанавливали цену, шокирующую покупателя **(2 балла)**

4. Как ты думаешь, можно ли извлечь из приведенного фрагмента какие-то правила успешного ведения бизнеса? Ответ поясни **(3 балла)**.

---

---

---